

исполнители, имея возможность застраховать свои риски за три копейки, предоставляя заказчику страховой полис», — сетует представитель страхового бизнес-сообщества Иван Морозов. Госзаказчик сделать здесь ничего не может: исполнитель согласно закону



**Алла Палагнюк**  
заместитель  
главы администрации  
города Пушкина

предоставляет ему страховой полис, защищающий, пусть и формально, исполнение его работ или услуг. В результате государственные интересы не защищены, а интересы страхового рынка подрываются демпингованием недобросовестных страховщиков.

На российском рынке уже слышны отголоски деятельности таких компаний, пока, правда, слабые, так как страховая защита контрактов действует фактически год, и достаточного опыта пока не накопилось. Но эксперты в один голос твердят о серьезных последствиях работы недобросовестных страховщиков. Скоро на рынке обнаружатся крупные убытки, потому что говорить о выполнении 100% своих обязательств по срокам и качеству (это основные риски, которые берет на себя страховая компания) не приходится.

Зачастую подрядчик намеренно обращается за полисом к демпингующему страховщику — полис необходим ему номинально, да и тратиться на страховку совсем не хочется. По словам председателя совета Санкт-Петербургского отделения некоммерческого партнерства «Деловая Россия» Эльгиза Качаева, каждый

раз при проведении тендеров «появляется очередная компания-однодневка, которая предлагает исполнение заказа за 50% его реальной цены. При этом вся документация представлена ею в соответствии с нормами, но каким образом она выполняет и будет выполнять свои обязательства — неясно».

### Не имеет права!

Стремясь обезопасить себя от потенциальных рисков, заказчик требует от исполнителя прописанных в договоре страхования рисков, связанных с неустойками и возмещением ущерба при ненадлежащем исполнении по срокам и качеству выполненных работ. Речь идет о штрафных санкциях и пени. «Наличие таких рисков в объеме покрытия требований заказчика не дает возможность российским страховщикам полноценно выйти на международный уровень страхования, с тем чтобы обеспечить адекватную перестраховочную защиту», — говорит руководитель отдела корпоративных продаж страховой компании Владислав Шестоперов. Крупные многомиллиардные объекты строительства адекватной страховой защиты не получают. Кроме того, включение штрафных санкций и пени в объем страхового покрытия противоречит самой сути страхования, так как это снимает со страхователя всю ответственность за исполнение договора.

### Работа по единым правилам

Сегодня необходимо разрешить противоречие между Гражданским кодексом РФ и ФЗ № 94 в части права третьей стороны, то есть выгодоприобретателя, участвовать в составлении договора. (Именно это вызывает негативную реакцию ФАС на действия чиновников.) Только после этого можно выработать нормативы и правила страхования для обеспечения нормального развития страхового рынка и надлежащей защиты интересов государства при исполнении заказа.

Заместитель главы администрации города Пушкина Алла Палагнюк от лица всех чиновников высказала заинтересованность в работе по единым правилам и стан-



**Сергей Федоров**  
руководитель Общественного  
совета по развитию малого  
предпринимательства при  
губернаторе Санкт-Петербурга

дартам: «У страховых компаний больше прав проверять страхователей, чем у нас, так как по закону мы можем потребовать только форму обеспечения контракта, но не его содержание».

Не остаются в стороне и общественные организации, призывающие страховые компании к сотрудничеству. Так, руководитель Общественного совета по развитию малого предпринимательства при губернаторе Санкт-Петербурга Сергей Федоров считает необходимым участие страхового сообщества на базе совета в доработке федерального закона № 94. Решение будет вынесено на суд губернатора, и если требования покажутся Валентине Матвиенко убедительными и необходимыми, то можно надеяться, что участники рынка будут услышаны и на федеральном уровне. А опыт модификации федеральных законов у Общественного совета есть.

В конечном итоге в решении данного вопроса заинтересованы не только чиновники и страховщики, но и простые граждане, поскольку цель любого государственного контракта, будь то поставка продовольствия в детский сад, лекарств в больницы или возведение общественных зданий и сооружений, так или иначе связана с нуждами конкретного человека.

*Материал подготовлен по итогам пресс-брифинга, прошедшего в рамках деловой конференции «Страхование государственного заказа. Проблемы и их решение», организованной агентством по связям со СМИ и PR в области страхования Shadursky Promotion*

