



Северное слияние

Череповец

В начале февраля 2005 года петербургские СМИ сообщили о том, что название ЗАО «Экологическая страховая компания «ЭКО-Сфинкс» изменено на ЗАО «Экологическая страховая компания «Шексна-ЭКО». Такое решение было принято на внеочередном собрании акционеров 11 января 2005 года.

По словам руководителя пресс-службы СК «Шексна» Евгении Макачевой, партнерские отношения между компаниями существовали с 1998 года, а с мая 2004 года «Шексна» владеет 75,2% акций ЭСК «ЭКО-Сфинкс». Целью приобретения было расширение спектра страховых услуг, которые СГ «Шексна» могла бы предлагать своим клиентам. «Все это полностью согласуется с нашей стратегией развития, направленной на предоставление полной страховой защиты как населению, так и предприятиям», — говорит Евгения Макачева.

Практически сразу же уставный капитал петербургской компании был увеличен на 20 млн рублей.

На момент поглощения в Петербурге уже полтора года работал филиал СК «Шексна». Конкурировать между собой филиал и «дочка» были не намерены: первый собирался специализироваться на работе с физлицами (в частности, на «автогражданке»), а вторая, по-прежнему, на экологическом страховании (в частности, радиационных рисков). Тем не менее итоги работы новой компании в I полугодии 2005 года были не слишком хороши: «Шексна-ЭКО» получила 39,91 млн рублей страховой премии, что на 23% меньше показателя аналогичного периода 2004 года.

«Снижение поступлений было связано со сменой названия, — объясняет Евгения Макачева. — Нужно было, во-первых, менять лицензии, а процедура лицензирования в России занимает длительное вре-

мя. Во-вторых, перезаключение договоров в данных условиях тоже вызвало определенные сложности. Головной офис предвидел данные проблемы. Но если говорить о последствиях для группы в целом, то они положительные, поскольку происходит укрупнение компании, увеличение ее активов и, как следствие, рост капитализации».

Москва

О втором поглощении объявили 9 декабря: по 74% акций компаний СК «АСК-Петербург» и СК «АСК-Мед» были куплены московской компанией «Межрегиональное страховое соглашение» («МРСС»). Блокирующие пакеты акций обоих петербургских страховщиков, составляющие около 26%, остались у создателя и генерального директора «АСК» Льва Панеяха.

Третья покупка произошла менее чем через неделю после второй: 14 декабря группа «Ренессанс страхования» и СО «Прогресс Нева» на совместной пресс-конференции

Прошедший год в Петербурге начался и закончился поглощением местных страховых компаний иногородними конкурентами. Официально было объявлено о трех таких сделках, но участники рынка на условиях анонимности называют еще несколько страховщиков, переговоры о продаже которых близки к завершению. С учетом того, что непроданных универсальных компаний в городе становится все меньше, ближайшие кандидаты на поглощение — медицинские страховщики, в первую очередь, участники рынка ОМС.

Алексей КРЫЛОВ

сообщили о своем объединении. «Ренессанс» приобрел 100% акций СО «Прогресс Нева», а также Общества страхования жизни «Прогресс Нева».

Совершенные сделки явно производят впечатление доброжелательно-партнерских и довольно хорошо продуманных. Причины слияния и их возможные последствия в обоих случаях тоже были названы почти одни и те же.

Во-первых, покупатели и продавцы давно знают друг друга с лучшей стороны.

«Мы около двух лет работаем с компанией «МРСС» в рамках Урало-Сибирского соглашения, привыкли к открытому обмену технологиями и к партнерству в различных совместных проектах», — заявил Лев Панеях.

«Год назад мы начали разговоры с руководством и акционерами «Прогресс Нева», — сообщил глава группы «Спутник» (основного акционера «Ренессанса») Борис

Поправка «Ковалев-Шевелева»

Несомненно одно — обе ветви власти в ушедшем году постарались на славу, занимаясь законодательством в области страхования. И похоже на то, что останавливаться они не собираются.

• 3

INTEGRUM как зеркало страховых коммуникаций

Сегодня нашим инструментом будет электронный архив публикации Integrum. Специализированные средства этой системы позволяют произвести анализ частоты упоминаний брендов в СМИ в сочетании с их качественными характеристиками.

• 4

Особенности национального отдыха

Травматизм сохранился на прежнем уровне, в среднем переломы, растяжения и серьезные ушибы получает каждый 45-й спортсмен-любитель.

• 9

Комиссары — вперед!

Правительство Российской Федерации на заседании 7 июля 2005 года поручило Минфину до 15 июля 2006 года представить доклад о ходе реализации положений законодательства об ОСАГО, включая предложения по упрощению процедуры оформления документов для страховой выплаты и осуществления страховой выплаты без обращения в подразделения ГИБДД.

• 10

МАКС
СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ

уставный капитал — 1 млрд. руб.
18 миллионов клиентов

все виды
страховых
услуг

У нас каждый солдат
может стать генералом!

Санкт-Петербургский филиал
ЗАО "МАКС" приглашает
опытных страховых агентов
на должности директоров агентств

Звоните — (812) 332-01-91