

специалистов-страховщиков готовят уже многие вузы страны. Профессор Светлана Янова, делится проблемами своей кафедры в ФинЭке: «В середине 1990-х, вплоть до 1999 года, ребята очень охотно шли на эту специализацию. Были большие наборы и интересные варианты трудоустройства.

Потом пошла обратная информация о том, что в страховании все плохо, что наши страховщики неконкурентоспособны. И с 1999 года нам не удавалось набрать больших групп по страхованию. В последний год тенденция изменилась, и мы впервые опять превысили количество в 20 человек – усилиями самих преподавателей кафедры, личными усилиями: ходили, уговаривали, показывали». Однако абитуриенты или студенты, прошедшие практику в страховых компаниях, быстро разочаровываются, видя, что им предстоит поначалу работать наравне с бывшими учителями, физиками, электриками, решившими поменять профессию и стать страховыми агентами. Зачем тогда учиться 5 лет?

К тому же имидж банков настолько высок в сравнении со страховым бизнесом, что и в образовании страхование проигрывает всем другим отраслям финансового бизнеса. При распределении по специализациям на втором курсе самые одаренные ребята идут на другие профессии.

Почему? Ведь объективно страхование ничем не проигрывает другим финансовым сферам. Может быть, в СМИ нужно уделять больше внимания именно позитивному образу страхования?» – ищет выход г-жа Янова.

У нас все есть

Директор Санкт-Петербургского филиала Первой страховой компании Валентин Смышляев отмечает: «Вся глобальная работа филиалов страховых компаний, как и банков, по управлению финансами, связанная с применением всех знаний – актуарных, инвестиционных, аналитических, оценки рисков, – производится в Москве. Питерскому



Игорь Фомин

заместитель директора
Института страхования СПб ГУ

или любому другому филиалу Москва посчитала все тарифы, все риски, дала разработанные, готовые правила, ответила на все юридические вопросы, – таким образом, отпадает сама потребность в качественном специалисте в регионе.

С другой стороны, удовлетворить амбиции обладателя

диплома ФинЭка, СПб ГУ я как руководитель питерского филиала не могу. А ведь он хочет, чтобы ему дали хорошую должность, чрезмерно большую зарплату и позволили заниматься тем, чего у меня в компании нет».

Об агентах состоялся особый разговор, поскольку именно они, в первую очередь, представляют потенциальному клиенту компанию.

Валентин Смышляев считает, что делать из агентов высококвалифицированных специалистов нет необходимости, поскольку в продажах ему свои знания просто не применить.

С этим утверждением спорит Светлана Янова: «Чтобы хорошо продавать, агенты должны знать свой продукт. И зная его, они могут так упаковать этот продукт, как не смогли бы преподнести, не зная всего о нем. Это высший пилотаж».

Игорь Фомин говорит, что проблема квалификации агентов остра не только в нашей стране, но и на Западе: «Именно поэтому на Западе уже придумали, как с этим бороться, – через лицензирование и сертифицирование агентской деятельности. Но у нас ничего этого пока нет».

Ох, что будет

Игорь Фомин отмечает такой обидный факт: «Актuariй – это страховой математик, в западной страховой компании – это второй человек после гене-

рального директора. У нас же с актуариями пока ситуация непонятная. По закону, с 1 июля 2007 года актуарии должны были получать соответствующий сертификат, но Минфин пустил это дело на самотек. В результате



Светлана Янова

заведующая кафедрой
страхования СПб ГУЭФ

среди подготовленных нами за последние годы специалистов около 15 актуариев. Однако они получили этот сертификат в Великобритании. Мы ими гордимся, но сертификат у них все же западный...». А в большинстве компаний актуариями сейчас работают обычные математики.

Среди других тенденций – увеличение набора иногородних студентов.

Также волнует грядущая демографическая яма, когда число выпускников школ будет меньше, чем число бюджетных мест в вузе. Это означает вообще отсутствие конкурса абитуриентов, что повлечет за собой снижение качества подготовки студентов.

Профессор Янова обращает внимание на реальную

реклама

Лицензия ФССН сер. П № 367077 от 24.04.2006
Лицензия ФССН сер. С № 367077 от 24.04.2006



**ПРИГЛАШАЕМ
К СОТРУДНИЧЕСТВУ
АГЕНТОВ**

СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ
ФИЛИАЛ В ГОРОДЕ
СПАНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ

30 видов страхования

Филиал ООО «СК «Арбат»
191119, г. Санкт-Петербург, ул. Марата, дом 82, лит Ч
тел. (812) 332-5056, тел./факс (812) 332-6334

реклама



Санкт-Петербургский институт
внешнеэкономических связей,
экономики и права

Лицензия Госкомитета РФ по высшему образованию № 24-0768 от 20.03.2002
Государственная аккредитация (свидетельство № 0601 от 20.05.2002)

Санкт-Петербургский институт
внешнеэкономических связей, экономики и права
ОБЪЯВЛЯЕТ
набор слушателей для получения второго высшего
образования по специальности
СТРАХОВАНИЕ.
По окончании выдаются дипломы
государственного образца

Адрес: Санкт-Петербург, наб. канала Грибоедова, 92/1
Метро: «Садовая», «Сенная»
Контактные тел.: (812) 310-2090, 312-8114, 312-8242, 315-7964
Адрес электронной почты: ivesepp_znanie@mail.ru

ЛАУРЕАТ
ЗНАКА
«ОБЩЕСТВЕННОЕ
ПРИЗНАНИЕ»