



В мае в Санкт-Петербурге прошел «круглый стол», посвященный проблемам законодательного введения в России института страховых брокеров. В «круглом столе» приняли участие 45 владельцев и директоров 32 страховых посредников города. Перед собравшимися выступил и. о. руководителя Инспекции страхового надзора по Северо-Западному федеральному округу Кирилл Михалевский.

лицензируемым видом деятельности и, не имея лицензии, осуществлять ее нельзя. Как говорилось выше, нельзя также совмещать брокерскую деятельность с агентской. Нелицензированный посредник, «засветившийся» на брокерской деятельности, может быть обвинен в незаконном предпри-

становиться брокером, лучше от него избавиться.

### Я бы в брокеры пошел...

Для осуществления брокерской деятельности организации или частному предпринимателю необходимо получить лицензию, подав заявку и пакет

документов. Можно назначить руководителем организации человека со стажем профильной работы не менее двух лет и высшим финансовым или экономическим образованием. Аналогичные требования предъявляются к главному бухгалтеру.

Нужно уволить всех сотрудников, которые совмещают работу в брокерской фирме с работой в страховой компании. Продать все акции и иные ценные бумаги, доли в бизнесе страховых компаний России, которые принадлежат брокеру или его учредителям. Подготовить образцы договоров и других документов для оказания брокерских услуг. Вся информация по этим вопросам есть на сайте ФССН ([www.fssn.ru](http://www.fssn.ru)), а образцы брокерских договоров есть в Ассоциации страховых посредников и консультантов в Москве.

Также необходимо по требованию закона внести изменения в учредительные документы, исключив из перечня видов деятельности организации все, кроме страховых брокерских услуг. Обязательно необходимо внести в наименование юридического лица определение «страховой брокер». Далее остается только оплатить госпошлину в размере 1300 руб. и ждать 60 дней, отведенных на процедуру выдачи лицензии. Если вам дали шанс стать брокером, то готовьтесь сдавать отчеты в ФССН и работать, как

маленькая страховая компания, отличаясь только тем, что вам не придется формировать резервы и лицензировать страховые продукты.

### Где зарыта собака

Для того чтобы брокер мог начать деятельность, он должен получить от страховой компании так называемую универсальную нетто-ставку, которая фактически является единым ценником для всего рынка. Но пока ни одна страховая компания Петербурга, по результатам опроса 45 страховых посредников на конец мая 2007 года, не предоставила расчетов нетто-ставок. Более того, страховые компании не горят особым желанием работать по брокерскому договору и применять нетто-ставку. Почему? Да потому что, работая с агентом, компания получает возможность варьировать размер комиссионного вознаграждения для посредника в зависимости от объема его продаж и других параметров. Агент подконтролен страховщику, который в любой момент может изменить договор или вовсе расторгнуть его, оставив агента без работы. А с появлением настоящих брокеров ситуация меняется с точностью до наоборот. Страховая компания становится полностью подконтрольной брокеру, который сам выбирает, кому из 920 страховых компаний России продавать риски. Ему для этого не надо иметь дого-



нимательстве, как говорится – «со всеми вытекающими». А поводом для проверки со стороны компетентных органов может стать наличие словосочетания «страховой брокер» в наименовании компании, отсутствующей в государственном реестре страховых брокеров. Поэтому если «опасное» сочетание присутствует в наименовании организации, которая не планирует в обозримом будущем

документов в Федеральную службу страхового надзора (ФССН) в Москве. Региональная Инспекция страхового надзора вопросами лицензирования не занимается и может оказать только консультативную помощь. Соискателю необходимо расторгнуть все агентские договоры, так как брокер по закону не имеет права получать комиссионное вознаграждение от страховщика. Также необхо-