

страховой случай

ИЗДАНИЕ СТРАХОВОГО РЫНКА

Санкт-Петербург
2007
номер 5 (15)

Аквагражданка

ОМС. Смольный вышел на тропу войны. Он готов отказаться от услуг страховых медицинских организаций...



На страже непорочности

Депутаты решили законодательно запретить страхнадзору порочить честь, достоинство и деловую репутацию игроков страхового рынка



Порочный круг

Страховщики не готовы вкладывать сотни миллионов рублей в пропаганду страхования среди граждан, предпочитая перекраивать уже окупенное поле



«Здоровье» президента

Национальный проект «Здоровье» решает лишь 15% проблемы «сбережения нации», притом что 83% населения страны имеют различные патологии



Гламур? Glamour!

Гламур – склонность к демонстративному потреблению, рассчитанному на донесение до окружающих мысли о собственном процветании



посредники
А был ли брокер? 3

it
IT и страховой учет 6

событие
Отработали на «5» 12

в мире
Приятного аппетита! 14

marine
Аквагражданка? 16

недвижимость
Если у вас нету тети. 22

банки
Не платить дважды 26
Сколько, сколько?! 27

копилка
Жизнь в недоверии. 28

благотворительность
1 июня. ДЗД. 32

грузы
Приключения контейнера. Эпизод 4 34

история
Сохранить сохраненное 36

туризм
Спокойный отдых. 38

экзотика
Коньяк после пива 40

Партнеры издания



Редакционный совет



Председатель Кирилл Михалевский

и. о. руководителя Инспекции
страхового надзора по СЗФО



Заместитель председателя Андрей Сумбаров

Президент СС СПб и СЗ Санкт-Петербург,
Кузнечный пер., 2, оф. 202
Тел./факс: (812) 764-5827



Радий Негодин

Директор Санкт-Петербургского филиала ОАО «МСК»
Санкт-Петербург,
ул. 2-я Советская, 27/2, 4 этаж
Тел./факс: (812) 324-0300



Зигмар Крюгер

Генеральный директор
ЗАСО «ЭРГО Русь»
Санкт-Петербург, пер. Кваренги, 4
Тел./факс: (812) 702-0522



Галина Чернова

Д. э. н., профессор, зав. кафедрой
страхования экономического
факультета СПб ГУ, директор
Института страхования
экономического факультета СПб ГУ
Санкт-Петербург, ул. Чайковского, 62
Тел./факс: (812) 273-2400

страховойслучай

ИЗДАНИЕ СТРАХОВОГО РЫНКА

Учредитель и издатель:
ООО «Медиаиндекс»

Директор, главный редактор:
Сергей Авдеев,
avdeev@mediaindex.ru

Реклама:
reklama@mediaindex.ru

Специальный корреспондент:
Владимир Михайлов

Логотип:
Дмитрий Зятиков

Рисунок на обложке:
Владимир Шкредов

Оригинал макет:
Владимир Шкредов

Верстка:
Михаил Кирьян

Адрес редакции:
ул. Розенштейна, 19,
лит. А, тел. 973-4790, 336-4349

Фото:
«Информер», Константин
Байков, Михаил Кирьян

Установочный тираж:
10 000 экз. (тираж данного
выпуска 7000 экз.)

Подписано в печать:
08.06.2007, 14.00

Интернет-версия:
www.sluchay.ru

Распространяется по целевой
рассылке и редакционной
подписке

Издание выходит раз в месяц

При перепечатке материалов
ссылка на «Страховой случай»
обязательна

Ответственность за содержание
рекламных объявлений несет
рекламодатель

Все рекламируемые товары
и услуги сертифицированы

Материалы, помеченные ©,
публикуются на правах рекламы

Редакция может не разделять
мнение автора

Отпечатано в типографии:
«Премиум Пресс», ул. Оптиков, 4

Свидетельство о регистрации
средства массовой информации
ПИ № ФС2-7903 от 16.01.2006 г.
выдано Управлением
Федеральной службы
по надзору за соблюдением
законодательства в сфере
массовых коммуникаций
и охране культурного наследия
по Северо-Западному
федеральному округу

Издание выходит при информа-
ционной поддержке
Союза страховщиков
Санкт-Петербурга
и Северо-Запада



А был ли брокер?

Посредники от страхования – агенты и брокеры России – должны привести свою деятельность в соответствие с требованиями закона о страховом деле. Новый регламент предписывает компаниям определиться с тем, будут ли они работать за комиссию на стороне страховщика как агенты или за вознаграждение со стороны страхователя как брокеры. Данные виды деятельности совмещать закон запрещает.



Для осуществления брокерской деятельности с 1 июля 2007 года необходимо получить лицензию Федеральной службы страхового надзора. В данный момент по стране лицензии получили только 7 из 1000-1500 компаний, которые работают на рынке. По данным и. о. руководителя Инспекции страхового надзора по Северо-Западному федеральному

округу Кирилла Михалевского, в Петербурге из 100-150 компаний в ФССН на 21 мая 2007 года не удовлетворено ни одной заявки на получение брокерской лицензии. Срок рассмотрения заявочных документов составляет 60 дней. То есть уже точно известно, что к 1 июля в Петербурге не будет ни одного лицензированного страхового брокера. Что делать

и насколько критична ситуация для участников рынка страховых посредников?

По старинке

Нет никаких препятствий к тому, чтобы юридическое лицо или частный предприниматель без его образования мог продолжать работать после 1 июля 2007 года, как и раньше, в качестве агента.

Деятельность страховых агентов лежит вне зоны непосредственного контроля страховым надзором, поэтому ни ФССН, ни региональные инспекции не могут предъявлять к страховым посредникам такого типа никаких требований. А вот правоохранительные органы – могут. Дело в том, что работа по брокерскому договору со второго полугодия становится

лиц. ФССН С.№ 1582 78

Важно знать, что ты защищен!



РУССКИЙ МИР
СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ



www.rusworld.ru

☎ (812) 324-6969



В мае в Санкт-Петербурге прошел «круглый стол», посвященный проблемам законодательного введения в России института страховых брокеров. В «круглом столе» приняли участие 45 владельцев и директоров 32 страховых посредников города. Перед собравшимися выступил и. о. руководителя Инспекции страхового надзора по Северо-Западному федеральному округу Кирилл Михалевский.

лицензируемым видом деятельности и, не имея лицензии, осуществлять ее нельзя. Как говорилось выше, нельзя также совмещать брокерскую деятельность с агентской. Нелицензированный посредник, «засветившийся» на брокерской деятельности, может быть обвинен в незаконном предпри-

становиться брокером, лучше от него избавиться.

Я бы в брокеры пошел...

Для осуществления брокерской деятельности организации или частному предпринимателю необходимо получить лицензию, подав заявку и пакет

димо назначить руководителем организации человека со стажем профильной работы не менее двух лет и высшим финансовым или экономическим образованием. Аналогичные требования предъявляются к главному бухгалтеру.

Нужно уволить всех сотрудников, которые совмещают работу в брокерской фирме с работой в страховой компании. Продать все акции и иные ценные бумаги, доли в бизнесе страховых компаний России, которые принадлежат брокеру или его учредителям. Подготовить образцы договоров и других документов для оказания брокерских услуг. Вся информация по этим вопросам есть на сайте ФССН (www.fssn.ru), а образцы брокерских договоров есть в Ассоциации страховых посредников и консультантов в Москве.

Также необходимо по требованию закона внести изменения в учредительные документы, исключив из перечня видов деятельности организации все, кроме страховых брокерских услуг. Обязательно необходимо внести в наименование юридического лица определение «страховой брокер». Далее остается только оплатить госпошлину в размере 1300 руб. и ждать 60 дней, отведенных на процедуру выдачи лицензии. Если вам дали шанс стать брокером, то готовьтесь сдавать отчеты в ФССН и работать, как

маленькая страховая компания, отличаясь только тем, что вам не придется формировать резервы и лицензировать страховые продукты.

Где зарыта собака

Для того чтобы брокер мог начать деятельность, он должен получить от страховой компании так называемую универсальную нетто-ставку, которая фактически является единым ценником для всего рынка. Но пока ни одна страховая компания Петербурга, по результатам опроса 45 страховых посредников на конец мая 2007 года, не предоставила расчетов нетто-ставок. Более того, страховые компании не горят особым желанием работать по брокерскому договору и применять нетто-ставку. Почему? Да потому что, работая с агентом, компания получает возможность варьировать размер комиссионного вознаграждения для посредника в зависимости от объема его продаж и других параметров. Агент подконтролен страховщику, который в любой момент может изменить договор или вовсе расторгнуть его, оставив агента без работы. А с появлением настоящих брокеров ситуация меняется с точностью до наоборот. Страховая компания становится полностью подконтрольной брокеру, который сам выбирает, кому из 920 страховых компаний России продавать риски. Ему для этого не надо иметь дого-



нимательстве, как говорится – «со всеми вытекающими». А поводом для проверки со стороны компетентных органов может стать наличие словосочетания «страховой брокер» в наименовании компании, отсутствующей в государственном реестре страховых брокеров. Поэтому если «опасное» сочетание присутствует в наименовании организации, которая не планирует в обозримом будущем

документов в Федеральную службу страхового надзора (ФССН) в Москве. Региональная Инспекция страхового надзора вопросами лицензирования не занимается и может оказать только консультативную помощь. Соискателю необходимо расторгнуть все агентские договоры, так как брокер по закону не имеет права получать комиссионное вознаграждение от страховщика. Также необхо-

вор со страховой компанией, а достаточно иметь договор с клиентом-страхователем на предоставление брокерских услуг. Брокер, проводя анализ рынка, сравнивает объем и качество предлагаемых страховщиком услуг с ценой, то есть с той самой нетто-ставкой, и выбирает оптимальную для клиента компанию-страховщика. Нетто-ставка – нечто вроде договора публичной оферты – делает невозможным изменение цен для страховой компании. После того как брокером сделан выбор, клиенту выставляют счет, где есть два пункта: оплата услуг страховой компании в соответствии с нетто-ставкой плюс цена набора услуг, предоставляемых брокером.

Таким образом, бизнес брокера полностью зависит от наличия у него клиентов-страхователей и не подвержен никакому влиянию со стороны страховой компании. А бизнес агента зависит от страховой компании, которая диктует ему, как и что делать, устанавливает комиссию, определяя рентабельность бизнеса посредника. Еще раз отметим: разница в том, что комиссияная ставка отличалась для



разных агентов, а нетто будет одина для всех.

Фактически разница в том, что брокеру нельзя производить инкассацию средств для страховой компании, а можно брать деньги со страхователя за полис (по нетто-ставке) и добавлять свою стоимость консалтинговых услуг, отражая эти платежи в двух отдельных счетах.

За все в ответе

Разрешимая на практике, но не регламентированная законодателем проблема существует в

вопросе степени ответственности брокера перед страхователем. По-хорошему, брокер должен полностью отвечать за результат своего выбора, чтобы его работа не свелась к механизму «черного агента», который получает официально деньги с клиента и неофициально, «по-черному», со страховщика за то, что он сделал «правильный» выбор. И это сценарий, к которому в силу определенного менталитета больше всего склонны отечественные компании. Почему? Да потому что сегодня процент профессиональных экспертов-аналитиков страхового рынка среди нынешних «агентов-брокеров» крайне низок и становится «чистыми» брокерами просто некому. Страховые посредники больше

привыкли профессионально продавать клиенту товар, и именно за это умение «втюхать» все что угодно они зачастую получают повышенную комиссию от страховщиков.

Настоящий брокер должен работать на репутацию специалиста, который делает действительно профессиональный подбор лучшего на рынке предложения по соотношению «цена-качество». И должна существовать ответственность за недобросовестный и непрофессиональный выбор брокером той или иной страховой компании. Закон должен предусматривать прозрачный механизм защиты прав потребителя. Пока такой ответственности законом не предусмотрено, как не предусмотрено и страхование этой ответственности.

Кстати, рынок страховых брокеров очень популярен за рубежом и возможно стоит ждать появления профессиональных посредников именно оттуда, а не из недр отечественных агентов, которым еще предстоит долгий процесс обучения, чтобы заслужить независимость и гордое имя «страховой брокер».

shadursky.ru

Когда верстался номер, один страховой брокер из Санкт-Петербурга все-таки получил лицензию в страхнадзоре.



На данный момент лицензию на брокерскую деятельность получили менее 10 компаний России. Всего в ФССН подано немногим более 50 заявок. В Петербурге, по мнению Союза профессиональных брокеров, из 100-150 компаний, которые ведут страховую брокерскую деятельность, лицензии смогут получить не более 10. Ранее существовавший реестр брокеров был закрыт 15 января 2004 года. Он насчитывал около 1270 участников рынка.

любая информация в любых сочетаниях должна быть полной, своевременной и достоверной



Надежда Андреева, Михаил Казыльский

IT и страховой учет

Продолжая начатую в «Страховом случае» №3 (13) тему автоматизации страховой деятельности, издательство «Медиаиндекс» и НП «СИАЦ» публикуют избранные главы из готовящейся к печати книги «Технология, методология и логистика страхового учета». Материал печатается с сокращениями.





Приведенная ниже информация предназначена для страховщиков, специалистов по учету и аналитике и для всех, кто интересуется вопросами автоматизированного учета и документооборота. Это не учебник и не инструкция, а нечто вроде советов бывалых. Материал изложен не теоретиками, а людьми, которые в течение многих лет находятся в центре производственного учетного процесса различных

страховых компаний. Авторы излагают собственное видение проблем и способов их решения, основанных на опыте и проверенных на практике.

Три источника, три составные части...

Акционеры и инвесторы, клиенты и партнеры, надзорные и контролирующие органы всегда предъявляли, предъявляют и будут предъявлять к информации три основных

требования, выполнение или невыполнение которых полностью характеризует качество этой информации. Любая информация в любых сочетаниях должна быть полной, своевременной и достоверной.

- Если вы обнаружили у себя сложности с выполнением хотя бы одного из этих трех перечисленных требований – у вас большие проблемы.
- Если имеются сложности с выполнением двух из трех перечисленных требований – у вас очень большие проблемы.
- Если есть основания полагать, что в той или иной мере не выполняются все три требования, у вас очень большие и очень серьезные проблемы.

В любом случае, если имеют место такие проблемы, надо срочно принимать меры, и чем быстрее – тем лучше. Потерянная статистика практически невозможна, а погрешности в формировании резервов чреваты финансовой дестабилизацией и неисполнением обязательств. Чем дольше вы имеете дело с информационными проблемами и медлите с их решением, тем большую часть своей статистики вы потеряете безвозвратно и тем более зыбкой будет становиться ваша финансовая платформа. И самое неприятное – это то, что вы не сможете правильно оценить ситуацию и своевременно на нее среагировать. Не даром же говорят: предупрежден – значит вооружен.

Для эффективной работы с клиентом нужно иметь исчерпывающую информацию о нем и его взаимоотношениях со страховщиком. Тот, кто окажется способным обеспечить свой бизнес информацией такого качества, будет на первых строчках рейтингов, остальным же можно только посочувствовать. На самом деле кому и зачем нужна информация, которой нельзя доверять или которая поступает с таким опозданием, что теряет всякую ценность?

Ведение учета без применения современных средств информатизации для страховой организации совершенно неприемлемо, поэтому ниже речь будет идти только о вопросах автоматизированного учета.

Работать из машины

Архитектура и интерфейсы различных информационных систем различаются иногда весьма существенно, диктуя пользователю технологию учета, каждый свою собственную. Но в то же время есть закономерности, уяснив которые можно выработать собственную логику и методологию учета, применимую к той информационной системе, в которой вам приходится работать. А выработка собственной логики и методологии – это как раз то, что даст пользователю возможность «договориться» с информационной системой в пределах тех возможностей, которые заложены в ее архитектуре. Главное в нашем деле – всегда добиваться от машины того, чего ты от нее хочешь, потому что именно для этого она создана. А чтобы добиться того, чего хочешь, нужно постараться понять, чего хочется ей, что ей не нравится и почему она выдает ошибку или неверные данные. Никогда и ни в чем нельзя позволять ей брать над собой верх, по той простой причине, что ты – человек, а она – машина. Не последовав этому совету, уступишь ей один раз, сдашься на ее милость второй раз, потом будешь сдаваться всегда. Достаточно вспомнить историю сети «Скайнет» в «Терминаторе».

Строгая терминология

Учет – это сочетание переноса информации с одного носителя на другой, сопоставления информации, содержащейся на первичном и на вторичном носителе, ее анализа, обработки и представления в виде различных наборов результирующих аналитических и статистических данных.



никогда и ни в чем нельзя позволять машине брать над собой верх, по той простой причине, что ты – человек, а она – машина

Перенос информации может производиться:

- с одного бумажного носителя на другой (составление конспекта, ручное переписывание текста, машинопись, типографский набор, ксерокопирование);
- с речевого носителя на бумажный (стенографирование, конспектирование);
- с бумажного носителя на речевой (чтение текста);
- с бумажного носителя на электронный (электронная обработка документов, сканирование документов);
- с речевого носителя на электронный (расшифровка речи);
- с электронного носителя на речевой (озвучивание электронного текста);
- с электронного носителя на электронный (перенос информации с одного диска на другой в различных сочетаниях, пакетный импорт и экспорт информации из одной базы данных в другую, пересылка информации через Интернет и т. д.).

При любом переносе информации неизбежны информационные потери, и для снижения информационных потерь и обеспечения достоверности учета необходимо максимально возможное снижение количества переносов информационной единицы в любых сочетани-

ях, что, собственно говоря, и является основной задачей технологии, методологии и логики учета.

Технология, методология и логика учета диктуются бизнес-логикой производственного процесса и определяются учетной политикой организации.

Технология учета – это правила учета, определяющие, какие параметры в какой компоненте информационной системы должны быть учтены. Технология учета устанавливается программными способами при создании информационной системы и изменяется при ее доводке. При определении технологии основополагающим фактором являются нормативные документы, регулирующие производственный процесс предметной области, и внутренний документооборот компании.

При создании информационной системы технология учета закладывается в основу ее построения, а после внедрения системы жестко диктует пользователям правила, установленные архитектурой системы и бизнес-логикой. В автоматизированных рабочих местах технология учета «прошивается» программными способами.

Приспособление информационной системы к изменению

производственных условий, в том числе к изменениям требований законодательства или к внутреннему документообороту страховщика, называется ее доводкой или адаптацией.

Нарушение технологических требований системы при осуществлении учета приводит к искажению данных и, как результат, к неправильному их отображению в отчетах. Изменение технологии учета, как правило, требует внесения изменений и в архитектуру базы данных, и в отчетные приложения.

Логистика учета – это последовательность учетных действий, определяющая, в каком порядке должны быть обработаны документы и внесены учетные записи. Диктуется, в основном, архитектурой информационной системы и внутренним документооборотом страховщика. Нарушение логики, как правило, не влечет за собой учетных ошибок, но существенно влияет на скорость обработки документов. Обычно она описывается в пользовательской справке информационной системы в виде технологических учетных схем. В процессе работы и по мере приобретения опыта работы в системе каждый оператор вырабатывает собственные приемы и привычки.

Пример

В пользовательской справке системы рекомендована следующая логистика учета договора: Страхователь – Договор – Риски – Ограничения покрытия – Начисление страховой премии – Поступление страховой премии.

Если начать цепочку учета, например, с договора, подстановка данных о страхователе окажется невозможной, потому что записи о нем еще нет в соответствующей таблице. Если система позволяет работать в многооконном режиме, оператору придется временно оставить запись о договоре, внести страхователя, после чего вернуться к записи договора. Если многооконный режим не предусмотрен, придется либо сохранить (если бизнес-логика системы это позволяет) частично внесенную запись и вернуться к ней после внесения страхователя, либо закрыть ее без сохранения и после внесения страхователя начать все с начала. Как видите, ничего страшного, кроме потери какой-то части сделанной работы.

Методология – это учение о методах и средствах деятельности, а методологи – люди, которые ищут пути совершенствования методов. Качество

метода проверяется практикой, решением реальных задач, то есть поиском принципов достижения цели в комплексе реальных обстоятельств.

Методология учета – это правила организации учета, правила внесения учетных записей, определяющие, какие параметры и сочетания параметров каким образом должны быть учтены. Таким образом, каждый учетный случай является проектом, который необходимо реализовать в определенный промежуток времени, следуя определенным правилам с тем, чтобы достичь конечной цели – правильного отображения записей, которые составляют этот учетный случай в отчетах базы данных. Получается, что методология – это своего рода «уговор» пользователя с отчетом базы данных (БД), и определяется она, в основном, логикой отображения данных в отчетах информационной системы. Другими словами, методология – это совокупность учетных действий, приводящая к желаемому отображению учетных данных в отчетах информационной системы.

Цикл деятельности лиц, участвующих в проекте учетного случая, начинается с **фазы проектирования**: мы читаем первичные документы, анализируем их содержание и мысленно создаем себе модель учетного случая, представляя себе, в каких отчетах он участвует и каковы наши пожелания относительно того, в каком отчете и каким образом этот учетный случай отобразится. После того как мы это себе представили, можно считать, что план реализации проекта созрел. Это означает, что можно переходить к **технологической фазе** реализации нашего проекта, то есть непосредственно к внесению учетных записей. Завершив технологическую фазу, мы приступаем к **рефлексивной фазе**, которая в нашем случае сводится к проверке внесенных записей: вызывая те или иные отчеты базы данных, мы проверяем, насколько успешно реализован проект.

На самом деле в производственном учетном цикле все описанное выше часто занимает времени меньше, чем у вас ушло на то, чтобы внимательно прочитать этот абзац. Опытный сотрудник учета не задумывается о том, какую фазу проекта он сейчас выполняет и какую будет выполнять через секунду, так же, как водитель автомобиля не задумывается от тех действий, которые он выполняет в процессе управления, поскольку у профессионала имеет место так называемый автоматизм действий. Но если из методологического цикла вырвана хоть одна из его составляющих, достоверность учетных данных будет весьма и весьма сомнительной.

Пример

Приказ Минфина РФ № 51-н предписывает, что каждая часть договора комплексного страхования должна отображаться в журнале учета договоров отдельной строкой, из чего следует методология реализации проекта учета договора комплексного страхования:

каждая часть договора должна быть внесена в таблицу договоров как отдельная запись;

премия по договору комплексного страхования (как начисленная, так и полученная) должна быть разделена и каждая из ее частей занесена отдельной записью, связанной с соответствующей записью в таблице договоров.

Все вышесказанное также относится и к застрахованным по договору рискам, и к ограничениям страхового покрытия, и к страховым событиям, и к начислению и оплате убытков и т. д.

В некоторых случаях, наоборот, методология учета подстраивается под логику отчетных приложений для того, чтобы данные отображались в отчетах желаемым образом.

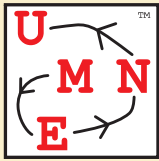
Пример

Некоторая учетная сумма учитывается пользователями со знаком плюс или со знаком минус. Соответственно отчет, согласно описанной в нем логике, воспринимает отрицательный параметр как дебиторскую, а положительный – как кредиторскую задолженность, а записи, в которых значение этого поля равно нулю, игнорирует, так как задолженность отсутствует.

Бывают и порочные методологические приемы, так называемая «подгонка» учетных данных под желаемый результат. Воспрепятствовать этому не поможет никакая бизнес-логика, так как тут имеет место исключительно человеческий фактор.

Продолжение следует





MENU. Ваш выбор! **Система автоматизации деятельности** **страховой организации**

Бойтесь делать серьезные вложения в IT-систему?

Они не потребуются. Вы можете арендовать СУБД **MENU** с минимальной установочной платой.

Не готовы платить сразу много?

Можете взять СУБД **MENU** в аренду с возможностью выкупить систему в любой момент времени по остаточной стоимости. Абонентские платежи идут в зачет. Получается беспроцентная рассрочка на несколько лет.

Не готовы сразу расстаться со своей старой IT-системой?

СУБД **MENU** с ней мирно уживется необходимое количество времени.

Хотите сэкономить на оборудовании и программном обеспечении?

В варианте аренды приложения СУБД **MENU** вам не понадобится дополнительно приобретать ничего. При покупке СУБД **MENU** – нужен будет сервер. И все. СУБД **MENU** не требует ничего, кроме наличия на клиентском компьютере интернет-браузера. А этим требованиям соответствует даже обычный коммуникатор.

Бойтесь инспекций и изъятия компьютерной техники?

Не бойтесь. Лицензионное ПО Microsoft Windows, как правило, предустанавливается на новые компьютеры. Браузер Internet Explorer входит в комплект поставки Windows, а больше для работы с СУБД **MENU** ничего не требуется. Не нужны даже офисные приложения. А если из-за сотрудника-шалопая, установившего на свой компьютер нелегальную программу, компьютеры вашей организации все же будут изъяты на экспертизу, то это не грозит остановкой бизнеса. Данные хранятся на удаленном сервере, а работать с ними можно и из интернет-кафе.

Еще не уверены?

Читайте подробности.

О системе управления базами данных (СУБД) MENU

Базы данных, управляемые СУБД MENU, обладают всеми возможностями, необходимыми для комплексной автоматизации страхового бизнеса.

MENU способна управлять любыми базами данных (БД), независимо от их структуры, архитектуры и обслуживаемых предметных областей. Система управляет большими информационными массивами, обеспечивая высокое быстродействие, ограничиваемое только возможностями сервера и квалификацией обслуживающего персонала, хранит и обрабатывает любую (цифровую, текстовую, графическую, звуковую, и т. д.) информацию в любых форматах, объемах и сочетаниях, снабжается большим количеством сервисов, увеличивающих скорость, корректность и комфортность работы пользователей.

БД, управляемые Системой, одинаково успешно работают в локальной сети и через Интернет. Пользователи, где бы они ни находились, работают в режиме on-line. Вся информация хранится централизованно, что обеспечивает высочайшую актуальность, а в сочетании с встроенной бизнес-логикой – максимальную полноту и достоверность. Количество пользователей, одновременно работающих в системе, ограничивается только техническими характеристиками сервера.

Система способна создать единое информационное пространство для неограниченного числа пользователей, расположенных на любом расстоянии друг от друга, при наличии в их распоряжении выхода в Интернет (хотя бы с мобильного телефона).

Система обеспечивает грандиозную экономию на приобретении, установке, настройке, обслуживании, штате и обучении персонала и на накладных расходах. БД, управляемые системой, весьма просты для пользователя, обучение операторов требует минимальных затрат времени и средств. Система имеет автоматически настраивающийся интерфейс, поэтому не требует установки и настройки рабочих мест. Обслуживание MENU и управляемых ею БД, обучение программистов и пользователей, консультации, исправление ошибок и другие

работы по обслуживанию могут производиться в удаленном режиме. Ее внедрение и эксплуатация значительно снижают затраты на командировки, исключают затраты на настройку, рассылку и установку патчей, обмен информационными пакетами. Затраты на приобретение, установку, и обслуживание рабочих мест исключены, для обслуживания рабочих мест не требуются программисты: обслуживание производится только на сервере. Один программист-администратор может одновременно обслуживать несколько баз данных и несколько организаций. Подключение и настройки производства с сервера путем предоставления доступа, права доступа пользователей могут быть разграничены от самых высоких уровней до самых низких.

Система совместима с большинством информационных систем и предоставляет возможность формирования любых форм отчетности, в любых форматах, возможность ведения учета и формирования отчетности по нескольким учетным схемам одновременно. Возможности анализа данных, управляемых системой, не ограничены: в любых плоскостях, по любым совместимым параметрам, содержащимся в БД. Управляемые Системой БД позволяют сделать учет обрабатываемых ими данных максимально прозрачным, доступным, удобным для любого анализа и комфортным для пользователя.

Хранение и обработка информации полностью централизованы, что обеспечивает высочайшую надежность, защищенность, сохранность и безопасность информации. Разработчики гарантируют при точном выполнении их рекомендаций по эксплуатации 100%-ную сохранность данных при любых технических и программных сбоях и авариях.

Условия поставки обеспечивают потребителю максимальную независимость от разработчиков и неограниченные возможности самостоятельной разработки, доводки, развития, адаптации БД, создания любых сервисов и приложений. Конструкция Системы обеспечивает возможность проектирования и внедрения управляемых ею БД в кратчайшие сроки. Система способна принять на управление существующую базу данных без изменений архитектуры и содержания, оказывающих существенное влияние на работоспособность ранее созданных приложений и сервисов: для этого требуется только ее надстройка (добавление обязательных элементов стандарта MENU). Использование БД, управляемых системой MENU, при условии выполнения рекомендаций разработчиков по ее внедрению и эксплуатации обеспечит вам устойчивость на рынке, управляемость и стабильность работы региональных отделений и их эффективное взаимодействие между собой и с головным офисом, большие возможности для дальнейшего развития и региональной экспансии.

Серьезным преимуществом баз данных страхового учета, поставляемых в комплекте поставки MENU, является то, что договоры по всем видам страхования заносятся в единую БД, все страховые операции учитываются единообразно. Отображение записей разделено по их актуальности (прошлое, настоящее, будущее).

Это дает возможность с соблюдением требований полноты, своевременности и достоверности информации:

- Формировать и консолидированную, и разделенную статистику и аналитику по любым параметрам, в любых разрезах.
- Формировать страховые резервы.
- Выводить любую необходимую отчетность.
- Анализировать деятельность компании в целом и каждого подразделения или группы подразделений в отдельности.
- Формировать прогнозы и рекомендации для принятия необходимых управленческих решений.

В минимальном комплекте поставки уже содержится более семисот(!) форм и отчетов, необходимых для автоматизации страховой деятельности, а также значительное количество автоматизированных рабочих мест (АРМ). Дополнительные АРМ, формы и отчеты разрабатываются в кратчайшие сроки без прерывания производственного процесса. ©

СТРАХОВОЙ ИИАС
ИНФОРМАЦИОННО
АНАЛИТИЧЕСКИЙ
ЦЕНТР
некоммерческое партнерство
содельствия страховому делу

тел. (812) 336-4349
e-mail: mail@iiac.ru



Очередная международная

Пятая Ежегодная Международная конференция по страхованию (Russian Insurance Summit) завершилась в городе Сочи. Организатором конференции выступил Всероссийский союз страховщиков.

Среди участников конференции – руководители Европейского союза, страховых союзов Европы, Америки и Азии, руководители крупнейших страховых и перестраховочных компаний мира, депутаты Государственной Думы, члены Совета Федерации, представители федеральных органов исполнительной власти, а также корреспонденты ведущих информационных агентств и изданий.

Как отметил президент Всероссийского союза страховщиков, депутат Государственной Думы Александр Коваль, «целью конференции является обсуждение актуальных вопросов развития страхового дела в России и за рубежом, обмен мнениями по основным направлениям совершенствования страхования, а также укрепление сотрудничества между участниками российского и международного страхового рынков».

Программа мероприятия включала доклады, выступления, презентации и «круглые столы» по вопросам, связанным с последними тенденциями развития страхования в России в контексте общемировой практики.

В рамках конференции прошли пленарные заседания по следующим тематикам:

- Макроэкономические факторы, общие вопросы развития страховой отрасли и регулирования;

- Интернационализация российской страховой отрасли;
- Страхование жизни;
- Медицинское страхование;
- Специальные вопросы государственного регулирования и надзора в страховой отрасли;
- Повышение эффективности страхового бизнеса и развитие инфраструктуры страховой отрасли;
- ОСАГО;
- Взгляд в будущее.

реклама

Открытость Объективность Оперативность

Адрес: 123001, Москва, Ермолаевский переулок, 4
Тел. +7(495) 650-36-96, Факс +7(495) 229-37-91
www.insformer.ru

Георгий Михайлов

Отработали на «5»

Петербургские страховые компании «Русский мир» и «Медэкспресс» взяли в этом году 5 наград в 24 номинациях IV Премии «Золотая Саламандра». Также призовую статуэтку получила ассистанская компания ЛАТ, начинавшая свою историю в Петербурге. Московские компании «наработали» на 19 наград. Шесть номинаций выиграла региональные компании из городов Белово, Екатеринбурга, Нижнего Новгорода, Ханты-Мансийска, Челябинска, Якутска.



символом конкурса является мифическое существо саламандра, которое по преданию не горит в огне. Именно поэтому оно и стало символом первого в России огневого страхования и дало название страховому обществу «Саламандра» в 1846 году

Оценкой номинантов занимался экспертный совет Премии, куда вошли аналитики от лица страховщиков, входящие в топ-10 рейтинга компаний РА «Эксперт». Процедура определения победителя проходит при поддержке ФССН, которая снабжает экспертов подробной аналитической информацией о компаниях-номинантах. Таким образом, наиболее любозна-

тельные наблюдатели могут проследить по итогам конкурса, насколько мнение страховщиков совпадает с оценкой независимых экспертов.

Богоугодное дело

Изначально Премия задумывалась как дело не только полезное для развития отечественного страхового рынка, но и богоугодное. Первая це-

ремония награждения прошла в 2004 году с благословения патриарха Московского и всея Руси Алексия II в зале Церковных Соборов Храма Христа Спасителя. Организатором и идейным вдохновителем Премии был Российский фонд поддержки региональных инициатив, учрежденный правительством Москвы в целях продвижения деловых интересов столицы

в регионах. Тогда целью организаторов конкурса не было исключительно привлечение внимания к страховой отрасли с помощью демонстрации возможностей и достижений отечественных компаний.

Сегодня Премия кардинально изменилась. Последняя церемония 22 мая 2007 года проходила в галерее искусств Зураба Церетели, в зале «Ябло-



В этом году петербургским компаниям удалось завоевать победу в следующих номинациях:

1. Инновация года в страховании – СК «Русский мир»;
2. Интернет-проект года в страховании, корпоративный сайт – СК «Русский мир»;
3. Качество управления страховыми резервами – СК «Медэкспресс»;
4. Специалист в страховании – Андрей Знаменский, СК «Русский мир»;
5. Медицинская страховая компания года – СК «Медэкспресс».

ко», очевидно олицетворяющем грехопадение Евы. И дело это стало уже не таким богоугодным, а вполне коммерческим. Так как год назад права на Премию приобрело рекламное агентство «Финансовый мир». Надо отдать должное новым организаторам: в этом году, по оценке участников всех предыдущих церемоний, качество организации было на порядок выше. Несмотря на то что, как отметил Андрей Знаменский из «Русского мира», существуют некоторые проблемы в методике оценки номинантов, само мероприятие организовано более ярко и эффектно.

С помпой!

Действительно помпезный, вместительный и удобный зал «Яблоко» придал церемонии дополнительный вес и значимость. Особенно это важно для тех, кто приехал



Андрей Знаменский
Начальник управления ОСАГО
СК «Русский мир»

на церемонию первый раз. В качестве ведущих пригласили звезд российских телеканалов Игоря Губерниева («Спорт»)

и Ирэнэ Понарошку (MTV), которые блестяще справились со своей задачей. Развлекали участников оркестр под руководством Левона Оганезова и певица Анастасия Стоцкая. На деловой раут собрались не только страховщики во главе с Ильей Ломакиным-Румянцевым, банкиры и пред-



Наталья Шумилова
Генеральный директор
СК «Медэкспресс»

ставители ПИФов, но и звезды шоу-бизнеса. В их числе были замечены Наташа Королева, Федор Шалапин, Катя Лель, Анфиса Чехова и другие, которые также участвовали в награждении лауреатов.

Очевидно, что такие всероссийские мероприятия нужны и важны для развития страхового рынка, так как они позволяют не просто познакомиться с коллегами, но и поравняться с возможностями и достижениями. А такой конкурентный дух способствует повышению самооценки и стимулирует компании к новому рывку. Хотелось бы только, чтобы участников было больше, особенно от Петербурга.

ОФИЦИАЛЬНЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ

САМЫЙ МАСШТАБНЫЙ ПРОЕКТ
В ОБЛАСТИ ФИНАНСОВ И СТРАХОВАНИЯ В РОССИИ
ДЛЯ КОМПАНИЙ, КОТОРЫЕ
ДОРОЖАТ СВОЕЙ РЕПУТАЦИИ И ЦЕНЯТ СВОИХ КАПИТЕЛОВ

НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ В ОБЛАСТИ ФИНАНСОВ И СТРАХОВАНИЯ «ФИНАНСОВАЯ РОССИЯ»

2007

ФИНАНСОВАЯ РОССИЯ

Financial Ball of Russia
**ФИНАНСОВЫЙ БАЛ
РОССИИ**
14 XII 2007
Saint-Petersburg

Организационный комитет премии среди банков, страховых и финансовых компаний нашей страны «Финансовая Россия - 2007» приглашает компании принять участие в самом престижном и независимом конкурсе в области финансов и страхования России.

Премия объединит семь федеральных округов, в каждом из которых будут выданы дипломы лучшим банкам, страховым и финансовым компаниям, а также будут названы лучшие компании России.

Для профессионального и беспристрастного проведения конкурсной премии Организационный комитет претендует свыше 40 высококвалифицированных экспертов из разных городов РФ.

Все победителям премии будут вручены почетные дипломы на Финансовом Бале России в Санкт-Петербурге, который объединит не только лучших представителей страхового и финансового рынка России, но также станет событием года делового и светской жизни нашей страны.

Принимая участие и одерживая победу в конкурсе «Финансовая Россия», компания поднимает собственный престиж и авторитет в глазах общественности, и получает всеобщее признание своих неоспоримых достижений.

Для широкого информирования общественности об итогах конкурса, во информационную поддержку осуществляются самые массовые и авторитетные российские СМИ.

Итоги премии будут широко освещаться в прессе и других ведущих СМИ - информационных партнерств премии.

Принимая участие в конкурсе «Финансовая Россия» осуществляется до 28 сентября 2007 года.

Все подробная информация находится на официальном сайте премии.

Организационный комитет «Финансовой России» гарантирует, что о победителях премии заговорит все Россия!

ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ КОМИТЕТ
Тел.: + 7 (812) 928 - 01 - 30
Http://www.konkurs-spb.ru
192148, Санкт-Петербург, ул. Седова, д. 37, оф. 701
Факс: + 7 (812) 448 - 56 - 65 доб. 211
E-mail: info@finball.ru
Время работы с 10.00 - 22.00
(по московскому времени)



Эдуард Гребенщиков

Приятного аппетита!

Ставший уже традиционным «Деловой страховой завтрак» с генеральным представителем в странах СНГ Мюнхенского перестраховочного общества (Munich Re) доктором Питером Мюллером был посвящен теме «Развитие климатических процессов и их влияние на страховой бизнес».

Доктор Мюллер ознакомил участников мероприятия с проблемами страховой защиты от рисков природных катастроф в условиях, когда возрастают частота, интенсивность и разрушительная сила стихийных бедствий. За последние годы европейские страны переживали сильнейшие наводнения, небывалую жару, лесные пожары, ураганы, другие опасные явления. Еще более подвержена ударам стихии территория США.

Многоярусный мир

Как сообщили немецкие коллеги, в Германии наибольшей популярностью пользуется такая страховая услуга, как

страхование от ураганов. Поскольку стихийные бедствия наносят – вследствие аккумуляции рисков – колоссальный ущерб, превышающий иногда возможности даже крупнейших страховых корпораций, встает вопрос о способах его возмещения. По мнению немецких страховщиков, расходы на покрытие убытков должны распределяться среди прямых страховщиков (первый ярус), национальных и международных перестраховщиков (второй ярус) и государства (третий ярус). При этом государственные гарантии возмещения ущерба начинают действовать только при наступлении сверхкрупных убытков (порядка 30 млрд евро –

в случае с Германией). Состав страхового покрытия и размер страховой суммы должны варьироваться в зависимости от региона и перечня тех опасностей, которые угрожают его жителям. При этом немецкие страховщики выступают против введения обязательного страхования от катастроф, поскольку, по их мнению, это ослабляет чувство ответственности страхователей, которые должны принять все меры для предотвращения ущерба. Подчеркивалось, что граждане должны делать осознанный выбор в пользу страхования. Как рассказали немецкие коллеги, в ФРГ рассматриваются два варианта введения страхо-



По данным обстоятельного исследования, проведенного Munich Re, в мировом масштабе в одном только 2006 году произошло 850 природных катастроф, из которых 40% пришлось на ураганы, 33% – на наводнения, 18% – на экстремально высокую температуру (тепловую волну), следствием которой часто становятся пожары. Тяжесть рисков усугубляет возрастающая концентрация и населения, и активов в мегаполисах, что характерно и для России.

вания от катастрофических рисков – по модели ОСАГО (MTPPL) или в качестве дополнения к договорам огневого страхования. Не исключается создание страховых компаний, специализирующихся именно на катастрофических рисках.

Климат – не тетка

Участники «делового завтрака» обменялись мнениями о путях повышения уровня застрахованности российских объектов и имущественных интересов от катастрофических рисков, повышения осведомленности населения о доступных страховых услугах (insurance awareness), моделировании рисков, неоднозначных последствиях глобального потепления для различных российских регионов, а также о специфически российских рисках (таких, как вымерзание посевов).



Д-р Петер Мюллер

Генеральный представитель Мюнхенского перестраховочного общества в СНГ

Представитель Росгидромета РФ обратил внимание на то, что игнорирование или недостаточное внимание к метеорологической информации уже приводило к гибели ряда судов, застрахованных российскими страховыми компаниями, и рекомендовал страховщикам учитывать это обстоятельство при работе со страхователями.

Росгидромет планирует проведение вместе со страховым

сообществом конференции по страхованию от климатических рисков.

В мероприятии, организованном Мюнхенским перестраховочным обществом, приняли участие представители Минфина, ФССН, ВСС, Росгидрометслужбы, представители международного отдела Германского союза страховщиков, посольства Германии в Москве, Гильдии актуариев.

Мюнхенское перестраховочное общество учреждено в Германии в апреле 1880 года. Представительство Munich Re в Москве открылось в 1991 году, однако эта перестраховочная компания работала в России еще до 1917 года. Является членом ВСС. Весной 2007 года в РФ начала деятельность дочерняя структура по перестрахованию жизни – Мюнхенское перестраховочное общество «Перестрахование жизни Восточная Европа/Средняя Азия», – являющаяся первой российской компанией по перестрахованию жизни.

СЕРИЯ ЕЖЕГОДНЫХ АНАЛИТИЧЕСКИХ ИЗДАНИЙ

ЭКСПЕРТИЗА РЫНКОВ ЭКСПЕРТ РР

- экспертиза **СТРАХОВОГО РЫНКА**
- экспертиза **БАНКОВСКОГО РЫНКА**
- экспертиза **РЫНКА ЛИЗИНГА**



ВСЬ РЫНОК ЗА ГОД!

КОНТАКТЫ

225 3444 www.raexpert.ru



Генеральный партнер энциклопедии "Экспертиза страхового рынка"



Партнер рубрик "Социальная ответственность", "Персона", "Наука и образование" энциклопедии "Экспертиза страхового рынка"

На правах рекламы



Владимир Михайлов

Аквагражданка?

Проблемы автомобильного трафика в Санкт-Петербурге отодвигают в тень другие транспортные проблемы. Между тем, наш город – это не только дорожная сеть, которая то там, то здесь становится непроходимой, это еще и десятки километров водных артерий. В Питере есть реки, каналы, наконец – акватория Финского залива, и по всем этим «артериям» ежедневно движутся тысячи маломерных судов. Которые тоже иногда терпят аварии, а значит, нуждаются в страховании.

Если выйти в хорошую погоду на берег Фонтанки или Маркизовой лужи, то от количества водных плавсредств начнет рябить в глазах. Тут вам и катера, и яхты, и моторные лодки всех мастей, и стремительные гидроциклы, и туристские теплоходы. Любит народ отдых на воде, да и как не любить его в нашей Северной Венеции? С воды можно увидеть то, чего с суши ни за что не увидишь, опять же,

на водной глади наш человек ведет себя не лучше, чем на автотрассе: и скорость превышает, и «подрезает», и вообще лихачит и безобразничает по полной программе. Причем нарушают правила и те, кто плывет в одиночку, и те, кто занимается туристическими рейсами. Набрать побольше народу, провезти их по маршруту с максимальной скоростью, и – за новой порцией туристов!



в 2006 году было привлечено 980 человек. А ведь почти каждое такое нарушение может быть чревато и человеческими жертвами, и серьезными материальными убытками. Особо опасно плавание в ночное время, когда по фарватеру движутся крупнотоннажные суда. Ночью стоимость водной прогулки возрастает в полтора-два раза, и речные «извозчики» идут на риск,

имеются быстроходные катера и моторные лодки, так что нарушителям правил вождения на воде скрыться не удастся. Имеется в основе действий ГИМС ГУ МЧС и соответствующая законодательная база, позволяющая на вполне законных основаниях наказывать нарушителей. Вот почему этих людей уже называют «водными гаишниками» – с той, правда, разницей, что на воде привычные поборы, слава богу, пока не прижились. Возглавляет эту структуру Константин Пашинский, энергичный и решительный руководитель, который настроен довольно жестко по отношению к недобросовестным и безответственным судовладельцам. В частности, в одном из выступлений он заявил о необходимости установки на основных мостах через Неву систем видеонаблюдения, которые фиксировали бы нарушения и помогали в дальнейшем легко разыскивать и наказывать водных «лихачей». После открытия навигации в этом году ГИМС приступила к патрулированию рек, каналов и акватории Финского залива вплоть до Ушкова. Так же, как и сотрудники ДПС, они будут проверять документы владельцев маломерных судов и штрафовать тех, кто нарушил правила движения на воде.

в Петербурге застраховано около половины маломерных судов, в первую очередь – дорогие катера и яхты. Но это мало утешает – хотя бы потому, что страхуют, прежде всего, корпус и двигатель, а не ответственность перед третьими лицами

на собственном катере можно попасть в нужную точку города, минуя все пробки и заторы. Этот флот увеличивается, как на дрожжах, ежегодный прирост маломерных судов составляет тысячи единиц, и процесс этот только набирает темпы.

ВТП

Впрочем, обратимся к языку цифр. В настоящий момент в нашем городе зарегистрировано примерно 37 тыс. маломерных судов. Прирост их количества за один только прошлый год составил 6600 единиц, и эта тенденция не может не настораживать. Почему? А потому что

Положение осложняет то, что на воде нет четкой разметки, как на сухопутной дороге, кажется, вся акватория – в твоём распоряжении, и ты здесь бог, царь и герой.

Насколько аварийным является передвижение по водным коммуникациям? Если говорить об итогах прошлого года, то было зарегистрировано пять серьезных происшествий на воде, к счастью, обошедшихся без человеческих жертв. Счет происшествиям менее серьезным идет на сотни, вот почему к административной ответственности за нарушение правил передвижения на воде

курсируя под носом теплоходов и пролетая на своих катерах под разведенными мостами. Года четыре назад такой нарушитель правил столкнулся с сухогрузом, затонул, причём одна пассажирка погибла.

ГидробД

Понятно, что бесстрастно наблюдать за этими водными безобразиями никто не собирается. Созданная в свое время на базе МЧС Государственная инспекция маломерных судов по Петербургу в настоящее время занимается патрулированием акватории нашего города. В их распоряжении



Кирилл Самойлович

Директор АНО «Центр маломерного флота Санкт-Петербурга»



В настоящее время обязательное страхование маломерных судов ввести невозможно. Причина – в несовершенстве методики самой регистрации таких судов. Чтобы ввести аналог автогражданки, нужно для начала иметь на каждый катер или яхту аналог автомобильного ПТС. Сейчас судовладелец имеет на руках только судовую билет, а история судна остается неизвестной. То есть вначале следует усовершенствовать систему постановки маломерных судов на учет и только затем заниматься проблемами обязательно страхования.

Но достаточно ли только таких «драконовских» мер? Не следует ли задействовать еще и механизмы страхования – если не для предотвращения аварийных ситуаций, то хотя бы для смягчения их последствий и минимизации ущерба?

КАСКО & ГО

Нельзя сказать, что страхование маломерных судов у нас не производится. Оно, в принципе, осуществляется, такую услугу предлагает целый ряд страховых компаний. Зачастую продукт бывает комплексным: «Страхование маломерных судов и гражданской ответственности их владельцев». Основные риски в этом случае: гибель и повреждение судна, включая угон и хищение, ответственность владельца судна перед третьими лицами, а также гибель и повреждение судна при транспортировке. В настоящее время в ряде компаний реализуются новые программы страхования маломерных судов. Этот страховой продукт разработан специально для страхования катеров и яхт,

зарегистрированных в ГИМС МЧС России, и гражданской ответственности, которая может возникнуть при их эксплуатации. Риски все те же – повреждение, гибель, похищение маломерного судна, а при страховании гражданской ответственности – причинение вреда третьим лицам. В последнем случае суммы страхования устанавливаются по соглашению сторон, суммы же по страхованию судов устанавливаются в пределах их реальной стоимости.

Пока что, однако, этими страховыми услугами и продуктами пользуется относительно малая часть судовладельцев. Культура страхования в России вообще слабо развита, и в части страхования маломерных судов эта тенденция особенно очевидна. Если говорить в масштабах страны, то на территории Российской Федерации зарегистрирован примерно миллион маломерных судов различного назначения. Однако застрахована, по оценкам специалистов, лишь пятая часть из этой гигантской «флотилии». В Петербурге положение чуть

лучше, здесь застраховано около половины маломерных судов, в первую очередь – дорогие катера и яхты. Но это мало утешает – хотя бы потому, что страхуют, прежде всего, корпус и двигатель, то есть берут страховку КАСКО. Страхование такого риска, как ответственность перед третьими лицами, производится гораздо реже, хотя случаев причинения ущерба людям, оборудованию и другим судам – хоть отбавляй.

При этом никаких обязательных видов страхования в этой сфере пока не предусмотрено. Катер или яхту можно застраховать по собственной инициативе. Как уже говорилось, обычно страхуется двигатель, который может выйти из строя, а также повреждения корпуса – от налета на топляк, от навала на причал, из-за столкновения с другим судном и так далее. Но если владелец маломерного судна не хочет его страховать, он в полном праве этого не делать. Обязать оформить страхование ответственности может только необходимость захода



в европейские порты. Не будет страховки – вас туда просто не пустят. Те, кто держит и эксплуатирует свои яхты в зарубежных акваториях, также оформляют страхование ответственности. Но большинство индивидуальных катеров и яхт все же бороздят отечественные водоемы, где и происходит львиная доля несчастных случаев.

Не всегда охотно берутся за это дело и страховые компании. Дело в том, что страхование катеров и яхт в нашей стране – пока довольно рискованно. Культура вождения судов такого типа у нас пока не на высоте, к тому же ряд владельцев маломерных судов вообще не сдают экзамены на право вождения – это право приобретает «левым» образом. Знаки движения по водным трассам у нас тоже не везде установлены, водоемы расчищены плохо, топляков в реках

и озерах – уйма, а значит, риск повреждения судна довольно велик. И все же, несмотря на эти отрицательные факторы, страховые компании оказывают подобные услуги все большему числу судовладельцев.

ОСАкваГО

«Насколько актуально сейчас введение обязательного страхования маломерных судов?» – этот вопрос мы задали сотрудникам ряда страховых компаний. И практически все они заявили об уместности и необходимости такой инициативы. В частности, представитель Московской страховой компании Дмитрий Волин сказал, что обязательное страхование ответственности перед третьими лицами становится с каждым годом все актуальнее. Во-первых, растет количество самих маломерных судов, во-вторых, увеличивается их средняя стоимость, соответ-

реклама

Boat Show Petersburg
Бот шоу
16-19 июня 2007

ЯХТЫ

КАТЕРА

ЛОДКИ

МОТОРЫ

РЫБАЛКА

СТРАХОВАНИЕ

ДАЙВИНГ

ТУРИЗМ



**ЮБИЛЕЙНАЯ
МЕЖДУНАРОДНАЯ
ВЫСТАВКА**

10 лет с Вами!



Ленэкспо С-Петербург

тел./факс: +7 (812) 321-26-79/80
e-mail: bthouse@mail.lenexpo.ru

www.boatshowpiter.ru



ственно, возрастают и убытки в случае аварий, столкновений и т. д. Этот процесс приведет к тому, что в обязательном страховании будут заинтересованы не только страховщики, но и владельцы дорогих катеров и яхт. Пока же свои суда страхуют, как правило, те, кто выходит за пределы

российских территориальных вод – они, по мнению Дмитрия Волина, и составляют ту самую застрахованную «пятую часть» от общего числа российских катеров и яхт.

Директор Санкт-Петербургского филиала страховой компании «Арбат» Николай

Кожин также считает необходимым введение такого вида страхования: «Мы все наблюдаем, какой ущерб наносится безответственными судовладельцами городу, как варварски швартуются многие катера и яхты, как разрушают причалы, как суда бьются в опоры мостов и т. д. Все это не может не замечаться городскими и федеральными властями, которые вместе со страховым сообществом должны выступить инициаторами введения закона, предусматривающего обязательное страхование маломерных судов. Конечно, далеко не каждая страховая компания возьмется проводить такое страхование, поскольку в этом сегменте имеется своя специфика и свои трудности в определении убытков. Опять же, это менее выгодно в сравнении со страхованием автомобилей хотя бы потому, что катеров и

яхт – во много раз меньше. И все же такие страховщики найдутся: уже сейчас ряд компаний занимается этим, будет заниматься и в дальнейшем».

Поддержала необходимость обязательного страхования и Яна Кравченко, ведущий специалист отдела по страхованию маломерных судов страховой компании «Скандинавия», входящей в «Осло марин групп». Как было сказано, возросло количество аварий на воде связано с резким увеличением количества катеров, яхт и гидроциклов. Возмещение убытков в таких условиях становится серьезной проблемой, ведь никакого отлаженного механизма в этой области не существует. Потребность в новом законе ощущается, разговоры об этом ведутся уже на самом высоком – федеральном – уровне, но пока разговорами все и заканчивается.



Страховое Общество
СКАНДИНАВИЯ
Лицензия СП №3777 78

(812) 336-39-98

WWW.YACHTS.OSLO.RU
WWW.MARINSURANCE.RU

Контакты:

198035, С-Петербург, Межевой канал, д.5АХ

С ОТКРЫТИЕМ
СЕЗОНА!

СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ
СТРАХОВАНИЯ МАЛОМЕРНОГО ФЛОТА

в Санкт - Петербурге

- » Учреждена Правительством Москвы в 1998 году
- » Акционеры: Правительство Москвы и структуры Банка Москвы
- » Уставный капитал 3,5 млрд рублей
- » Лицензия на 23 вида страхования по 84 правилам
- » Филиалы и представительства в 60 регионах РФ
- » Уникальная дисконтная программа для граждан и индивидуальный подход в работе с корпоративными клиентами

324-0300

■ www.mosinsur.ru ►





Юлия Вержбицкая

Если у вас нету тети

Какие риски меня окружают? Что вызывает чувство страха и ответственности в условиях мегаполиса? Из недвижимого имущества я имею квартиру и дачный участок. Мне повезло. Но, с другой стороны, когда есть чем дорожить, умножаются причины для беспокойства.

Собираясь на работу, я проверяю, выключен ли газ, телевизор, утюг, переживая, чтобы не случился пожар. Ловлю себя на мысли, что может произойти все что

угодно и не по моей вине: взрыв бытового газа, залив (разрыв трубы), повреждение электропроводки, кража со взломом и прочее (у-ух, не по себе стало).

Эх, раз...

Вспоминаются неприятные примеры. В прошлом году сделала ремонт в гостиной и с легким сердцем и душой поехала отдыхать на юг. На

следующий же день после моего отъезда мне позвонила подруга, которая осталась присматривать за квартирой, и «обрадовала», что у соседней сверху прорвало трубу, нас залило, штукатурка отваливается слоями, а новенькие обои с шелкографией угрожающе разбухли и покрылись пятнами. Бывает...

Правда, благодаря тем же злополучным соседям, методично, в аккурат после ремонта, два раза подряд мне заливали кухню – опять же, только по причине поломки систем водоснабжения. Домоуправом был произведен осмотр, составлен соответствующий акт и вынесен в телефонную трубку раздраженным голосом вердикт: молча проводи реставрационно-ремонтные работы за собственные средства.

Ладно. Но было кое-что и пострашней. На первом этаже (я живу на втором) сосед оставил что-то вариться на плите и пьяный заснул здоровым сном. Это происходило поздним вечером. Я уже легла, но его собака не давала покоя, заходясь взволнованным лаем с подвизгиванием. А когда на уровне моих окон закрубились дым и запахло гарью, я пулей вылетела на лестницу, кубарем вниз, звонила и колотила в металлическую дверь, выбегала стучать в запотевшее окно – до тех пор, пока мне не открыл мой заспанный, испуганный и вмиг протрезвевший сосед.

Еще раз...

И еще случай. Звонит в слезах бабушка и с горечью сообщает, что в очередной раз воры залезли к нам на дачу (находится в огромном, кишасщем дачниками чуть ли не круглый год, садоводстве «Дунай» – не где-нибудь в заброшенной деревне). Оконная рама снята, стекла разбиты, газовая плита, газовый баллон, телевизор «Рубин» (1980 года выпуска), магнитофон той же давности, одежда, посуда – все вынесено. Даже продукты и какие-то закатынные банки забрали из

подпола, естественно вытащив оттуда и подростковый велосипед «Аист». Вот нажились-то!..

Ладно, это мелочи по сравнению с тем, что у соседей по даче два раза поджигали дом.

Вот эти жизненные примеры и побудили меня обзвонить несколько страховых компаний, бывших на слуху или порекомендованных с целью застраховать свое недвижимое имущество от окружающих рисков.

«Альянс Росно Жизнь»

Дозвонилась сразу, правда, сначала меня выслушал диспетчер, а потом благосклонно соединил со специалистом, точнее, с андеррайтером по страхованию имущества физических лиц. Это оказалась Татьяна со звонким, приветливым голосом и с полной боевой готовностью проинформировать от «А» до «Я», увлечь и убедить, что надежней и выгодней страховщика в лице их компании я не найду.

Объект страхования – квартира? Ее «коробка» или внутренняя отделка? И то и другое? Нет проблем! А инженерное оборудование: отопительное, электропроводка, телевизионный, телефонный кабель и пр.? От чего страховать: от пожара, аварий водонесущих коммуникаций, проникновения воды из соседних помещений, от кражи, от претензий со стороны соседей? Да почти от всего, что вас беспокоит (ну, за исключением падения деревьев в результате стихийного бедствия разве что). То же самое и с дачным участком.

При расчете страховой премии значение имеет стоимость дома (квартиры), его состояние, площадь. Чтобы оценить объект страхования и произвести соответствующие расчеты, на место для осмотра подъедет специалист. Далее от потенциального страхователя (любое дееспособное лицо) потребуется заполнить заявление, заключить договор в офисе компании и внести страховую

премию (можно разделить ее на несколько платежей).

Например, если стоимость дачного домика до \$50 тыс., страховой взнос составит 1% от этой суммы. Что касается квартиры, здесь компания предлагает тариф 0,8% от стоимости объекта.

К концу разговора Татьяна, чей голос разливался трелью от моего все возрастающего желания стать их клиентом, отметила, что при одновременном страховании двух объектов у меня будет 5%-ная скидка. И тоном заговорщика добавила: франшизу (это размер некомпенсируемого убытка) она своим клиентам применять не советует, потому что это невыгодно страхователю. А интересы страхователя для нее имеют приоритетное значение. В выборе страховщика мне было предложено не сомневаться: в их компании 97% акционеров – немцы, что объясняет высокое качество и организованность работы, стабильность и успешное ее развитие на российском рынке.

Татьяна спросила мой e-mail и продиктовала свой рабочий и мобильный телефоны, чтобы я в любое время могла с ней связаться.

На следующее утро я по электронке получила пакет документов: условия страхования квартиры и домашнего имущества – 20 страниц.

Спасибо Татьяне за добросовестность и трудолюбие. Жаль только, что она не упомянула о том обстоятельстве, что страховать мне предлагается в другой компании группы – «РОСНО». А «Альянс РОСНО Жизнь» занимается только страхованием жизни и здоровья, что легко выяснилось на их сайте.

«АСОЛЬ»

Долгоиграющая музыка. Что-то из классики. Щелчок и соединение с оператором. Когда я поинтересовалась, с кем могу пообщаться по поводу возможного страхования в их компании, девушка минуты



незастрахованному жильцу при неожиданных «разборках» с соседями некого винить кроме самого себя

две задумчиво молчала, а начав объяснять, упрямо путалась в словах и никак не могла внятно и вразумительно закончить предложение. Я растерянно и терпеливо слушала ее сбивчивые оправдания. В итоге она махнула на себя рукой и соединила меня с другим оператором (еще минута классики). Та девочка сонно извинилась, что заместителя директора, который мог бы меня проконсультировать (!) уже нет на месте (четвертый час будничного трудового дня, – понимаю, руководство ведь) и лучше мне перезвонить в понедельник. Я попыталась задержать ее внимание пылким призывом: может, она мне поможет, ответит на общие вопросы, что-нибудь расскажет о своей компании, но мне без раздумий грустно отказали.

«Ренессанс страхование»

Минут 5-7 я точно слушала очередной отрывок из классического музыкального произведения, прежде чем раздался бодрый голос решительно настроенного молодого человека. Он, с готовностью зубрили-отличника, прервал мои стандартные вопросы и, подобно записи на автоответчике, без пауз выпалил, как будет про-

ходить процедура страхования: по желанию может подъехать на объект специалист-оценщик, но можно и обойтись, прислав фотографии по электронке. Далее расчет тарифной ставки, заявление, оформление договора (полиса). Тариф, как правило, составляет на квартиру 0,4% (например, стоимость квартиры \$60 тыс., тогда страховая премия составит \$240). При заключении договора предоставляется скидка 5%.

Набрав в легкие воздух, я решительно перебиваю, вставляя в его безупречный монолог интересующий вопрос: «Если, не дай бог, произойдет тот самый страховой случай – пожар допустим (стучу по дереву), каковы мои действия как страхователя?»

Мой андеррайтер отвлекся: ему кто-то позвонил на мобильный. Спустя мгновение вернулся. Но не его бодрое состояние духа. Я стала настойчиво задавать наводящие вопросы, приводить примеры, чтобы растрясла, вернуть боевой настрой, но он, видимо, уже устал от моей навязчивости. Тем не менее заставил себя подавить нарастающее раздражение и внятно проинформировал, что при наступлении страхового случая, после первоочередного

вызова МЧС или пожарной службы, нужно сообщить о случившемся в страховую компанию и в течение последующих трех дней заполнить заявление о наличии повреждения или утраты застрахованного имущества, предоставив документ (справку) из МЧС (пожарной службы) о наличии страхового случая. В течение 15 дней страховая компания должна произвести страховые выплаты. Если ущерб слишком большой, вызываются независимые оценщики из компетентных органов и производится экспертиза застрахованного имущества.

Например, если пострадала отделка квартиры, страховая компания оплатит услуги официально зарегистрированной ремонтной организации (не каких-то гастарбайтеров), порекомендует ту, с которой заключен договор.

Я попросила прислать мне по электронке пакет документов, чтобы я подробнее могла ознакомиться с условиями компании, и оставила свой электронный адрес. Молодой человек, предчувствуя долгожданное окончание разговора и

рабочего дня, суетливо пообещал, что сейчас же и вышлет. Как и ожидала, ничего я от него не получила.

У «Ренессанса» обнаружился замечательный, содержательный, упакованный сайт с подробным изложением услуг, описанием объектов страхования (всего столько!), тут же и с расчетом тарифной ставки (услуга-калькулятор), правилами страхования физических и юридических лиц, ссылками на Федеральный закон и пр. При страховании через Интернет предоставляется скидка 5-10% (в зависимости от объекта страхования). И зачем я туда звонила?

Страховых компаний много и спектр услуг самый разнообразный, реклама сахарная, но сервис, кажется, очень уступает западным компаниям, на которые мы оглядываемся, заимствуем шаблоны поведения и организацию работы (казалось бы), нередко сотрудничаем и делим бизнес, но... что-то не получается. Может, не стараемся, в приоритетах ставя другие цели? А как же клиент-обыватель, ради которого весь этот мир? Мы ведь достойны лучшего.



Двойной лауреат премии «Финансовый Петербург - 2006»

СТРАХОВАЯ ГРУППА АСК
АСК-Петербург АСК-Мед




Обязательное и добровольное медицинское страхование



Автострахование: ОСАГО, КАСКО, мини-КАСКО



Страхование домов, офисов, квартир, ответственности




Страхование имущества

Страхование от несчастного случая

Страхование грузов

Тел.: 007
www.ask-spb.com

Лиц. ФССН 131Д, С № 1420 78
ЗАО «СК АСК-Петербург», ЗАО «СМК АСК-Мед»

МЫ В ОТВЕТЕ ЗА ТЕХ, КОГО СТРАХУЕМ

ДЮИМ
СТУДИЯ



ДЮИМ

МЫ СОЗДАЕМ ВНУТРИ

- Авторский дизайн интерьеров жилых и общественных помещений —
- Подбор отделочных материалов, мебели, аксессуаров, оборудования, светильников, текстиля и д. р. —
- Авторский надзор —

Все этапы от профессионального проектирования до воплощения

— Первый выезд — консультация бесплатно! —

(812) 945-3220, (921) 400-3152
e-mail: inch.design@mail.ru

реклама

Прямое вместо кривого

Общее собрание членов Российского союза автостраховщиков (РСА) приняло решение выделить 25 млн руб. на создание информационно-расчетного центра для введения прямого урегулирования убытков в ОСАГО, сообщил заместитель исполнительного директора союза Андрей Батуркин.



Он отметил, что «двумя третями голосов было принято решение выделить средства, каждая компания – член РСА – заплатит 38 тыс. руб. в виде единовременного взноса».

Он добавил, что необходимость создания центра продиктована тем, что требуется особый контроль над взаиморасчетами страховщиков после того, как будет введено прямое урегулирование убытков, когда клиент сможет прийти за возмещением в свою страховую компанию. Как добавила заместитель директора департамента финансовой

политики Минфина РФ Вера Балакирева, в ближайшее время предстоит решить вопрос о налогообложении информационно-расчетного центра. Она пояснила, что уже подготовлены предложения по изменению в Налоговый кодекс относительно того, чтобы не облагались НДС и другими налогами средства, передаваемые в рамках прямого урегулирования, эти средства будут считаться страховыми выплатами.

«В самое ближайшее время нужно будет определить статус центра и понять, понадобится

ли внесение изменений в Налоговый кодекс», – отметила представитель Минфина.

Она заметила, что пока преждевременно ставить вопрос о сроках введения прямого урегулирования и внедрения системы упрощенного урегулирования убытков в ОСАГО, добавив, что поправки в закон подготовлены и следует ждать их принятия. Также Вера Балакирева добавила, что это будет осуществляться постепенно, и в любом случае будет предусмотрен переходный период длительностью не менее 6 месяцев.

Два да три

Депутат Виктор Похмелкин решил устранить коллизию в Гражданском кодексе (ГК), не позволяющую взыскивать со страховщика ОСАГО ущерб по авариям, которые случились более двух лет назад, но допускающую это в отношении виновника ДТП.

Согласно действующей статье 966 ГК, исковая давность по требованиям, связанным с имущественным страхованием, равна двум годам. В то же время общий срок исковой давности, установленный статьей 196 ГК, равен трем годам. Виктор Похмелкин внес в Госдуму законопроект, делающий срок исковой давности в страховании риска ответственности за причинение вреда имуществу третьих лиц равным общему сроку.

Он объяснил, что эта инициатива вызвана «негативными... последствиями разницы в сроках исковой давности, наглядно проявившимися в практике

применения закона об ОСАГО». По словам Виктора Похмелкина, по истечении двухлетнего срока страховщик автогражданской ответственности виновника ДТП освобождается от обязанности возместить ущерб, а сам виновник – нет. Поэтому в течение третьего года ему предъявляют иски потерпевший и страховщик автокаско, возместивший ущерб своему страхователю.

«Такие случаи в последнее время стали массовыми, и если проблему не решить, доверие к институту ОСАГО будет подорвано», – отметил Виктор Похмелкин. – Представители Российского союза автостраховщиков, куда я обращался, признали наличие проблемы и заявили о готовности участвовать в ее разрешении».

По словам депутата, после рассмотрения Советом Госдумы его законопроект поступит в Комитет по уголовному, гражданскому, арбитражному и процессуальному законодательству.

АСН



реклама

Лицензия ФССН сер. П № 367077 от 24.04.2006
Лицензия ФССН сер. С № 367077 от 24.04.2006



**ПРИГЛАШАЕМ
К СОТРУДНИЧЕСТВУ
АГЕНТОВ**

**СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ
ФИЛИАЛ В ГОРОДЕ
САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ**

30 видов страхования

Филиал ООО «СК «Арбат»
191119, г. Санкт-Петербург, ул. Марата, дом 82, лит Ч
тел. (812) 332-5056, тел./факс (812) 332-6334

Не платить дважды

Существует довольно много кредитных программ по покупке транспортных средств. И практически все они подразумевают различные виды страхования по понятным причинам – минимизировать свои риски. Но находится значительное количество людей, которые не хотят страховать свой автомобиль и соответственно не могут взять кредит. Поэтому в настоящее время несколько крупных банков предлагают своим клиентам автокредит без автокаско.



Подобные предложения пока единичны на рынке, поскольку данный вид кредитования является рискованным как для банка, так и для заемщика. В частности, такими предложениями на рынке могут похвастаться банки «Авангард», ВТБ-24, МДМ-Банк, НБ «Траст», Промсвязьбанк, «Русский стандарт», «Кредит Европа Банк». В связи с этим, как полагают эксперты, в ближайшее время кредит «без страховки» вряд ли получит широкое распространение.

«Когда банк просит застраховать автомобиль, он заботится не только о своем залоге (в данном случае автомобиле), а в большей степени о самом клиенте. Ситуация, когда возникает конструктивная гибель транспортного средства, складывается не в пользу клиента, который остается без автомобиля, но при этом должен продолжать делать ежемесячные платежи по кредиту», – объясняет Михаил Насибуллин, начальник отдела управления автокредитования Московского банка реконструкции и развития.

«Если выбирается программа без страховки, заемщику необходимо проанализировать возможность погашения кредита при условии утраты предмета залога, то есть автомобиля, – подчеркивает Елена Галашова, начальник отдела по работе со страховыми компаниями банка «Траст». – И если есть сомнения в возможности по-

гасить кредит самостоятельно, целесообразнее застраховать машину либо в аккредитованном банком, либо, если есть возможность, в других страховых компаниях, заранее тщательно изучив предлагаемые условия страхования».

При этом банк, предоставляющий автокредит без страховки, старается по возможности компенсировать свои риски: программы без страховки предусматривают более высокую процентную ставку по автокредиту и оплату заемщиком первоначального взноса. «Мы предоставляем клиентам право отказаться от покупки обязательной страховки, при этом ставка по кредиту увеличивается именно из-за того, что банк берет на себя повышенные риски», – рассказывает Сергей Кризьюко, начальник управления разработки кредитных продуктов Промсвязьбанка.

Внимательно рассмотрев предложения различных банков, предоставляющих автокредит без страховки, можно понять, что кредитные программы каждого банка разнятся. Да и процентные ставки не низкие. У кого-то программа выгоднее в одном, у кого-то – в другом.

В любом случае кредит без страховки, даже под низкий или универсальный процент – это игра с огнем. То есть, сэкономив однажды на одном, можно переплатить позже на другом.



Александр Заводов

Сколько, сколько?!

Многие граждане, принимая решение взять кредит, зачастую не задумываются о реальных расходах, связанных с его погашением. А банки, рекламируя привлекательные процентные ставки, не всегда информируют заемщиков о всевозможных комиссиях и дополнительных выплатах, существенно увеличивающих конечную сумму.

С 1 июля вступает в силу инструкция Центрального банка РФ об обязательном указании эффективной ставки по кредитам. Однако четкого понимания, какие платежи входят в расчет эффективной ставки, у специалистов пока нет.

Помимо процентов за пользование кредитными средствами, в эффективную ставку

входит разовая комиссия за открытие счета. Многие банки также устанавливают комиссии за ведение счетов.

Но с этими платежами все ясно. А вот расходы заемщика при автокредитовании на страховку автокаско, обязательную установку определенного дополнительного оборудования, по мнению экспертов, не должны учитываться в расчете эффективной ставки. Хотя здесь все не так очевидно. Как сообщил Сергей Анфиногенов, заместитель директора Северо-Западной дирекции СК «РОСНО», некоторые банки, стремясь повысить свою доходность по автокредитам за счет страховых компаний, заставляют страховщиков увеличивать ставку по страхованию каско кредитных автомобилей. Фактически это и есть скрытые платежи, которые перекладываются на заемщика.

экономив однажды на одном, можно переоплатить позже на другом



Сергей Афиногенов

Заместитель директора Северо-Западной дирекции страховой компании «РОСНО»

Андрей Рублев, заместитель директора дирекции розничного бизнеса банка «Санкт-Петербург» отметил, что сейчас неясно, как банки будут после 1 июля рекламировать различные кредитные продукты.

Клиентам важно объяснить, что означает эффективная ставка. По словам Андрея Рублева, в преимущественном положении будут те банки, которые уже сегодня выстраивают прозрачные отношения с заемщиками.

Жизнь в недоверии

Люди во всем мире в первую очередь страхуют свою жизнь. На подобные полисы приходится 42% рынка. В России же эта доля составляет лишь 5%. Такие цифры приводились на ежегодной конференции «Страхование жизни: формирование рынка». Более того, по оценкам специалистов, в прошлом году рынок страхования жизни в РФ достиг своего минимума. И главная причина этого – недоверие людей.



Популярность страхования жизни в мире – это не только огромное число полисов, но и большие деньги – около \$1,5 млрд в год. Россия же со своей мизерной «жизненной» долей, которая ограничивается лишь 5%, в разы проигрывает даже коллегам по клубу развивающихся стран, где зарплаты не выше наших. Для сравнения: в Китае 34% полисов приходится на страхование жизни, в Индии – 19%.

И хотя, как уверяют специалисты, ситуация стремительно меняется, изменения эти идут с предельно низкого, практически нулевого старта. Пожалуй, единственный плюс этих изменений в том, что с рынка стали уходить «схемщики», которые, оформляя полисы страхования жизни, на деле занимались снижением налогов. За последние два года объем реальных, а не псевдо-страховок, вырос, по подсчетам аналитиков, втрое. Тем не менее россияне не несут свои деньги страховщикам, зная, как трудно потом получить выплаты.

Что будет дальше, с уверенностью сказать нельзя. В первую очередь рынку и потребителям предстоит пережить 1 июля этого года, когда все страховщики должны будут определиться со своей специализацией. Сегодня на нашем рынке работает около 140 компаний. Большинство из них страхуют всех и от всего. Кто-то откровенно занимается предоставлением услуг по «налоговой оптимизации», что к развитию реального страхования в стране имеет, в общем-то, косвенное отношение.

По прогнозам экспертов, число компаний на этом рынке вскоре резко сократится. Есть

надежда, что останутся те, кто действительно занят делом. По крайней мере, в «жизненном» секторе законодательством установлено, что уставной капитал компании не должен быть меньше 60 млн руб. Мелкие фирмы, которые чаще и практикуют «схемы», такую норму вряд ли потянут. Поэтому, надеются специалисты, им придется либо переходить на другие виды страхования, либо вовсе «сворачивать лавочку».

Другая проблема – кому работать. «Нам необходима единая система аттестации страховщиков, их подготовки, выдачи стандартизированных сертификатов», – убеждена начальник управления учета и экономического анализа Федеральной службы страхового надзора Ольга Федосеева.

Впрочем, наш страховой рынок в его нынешнем виде, возможно, доживает последние годы. После вступления России в ВТО на него смогут прийти со своими полноценными филиалами крупные иностранные компании. Они уже сегодня прогнозируют на ближайший год рост реального страхования жизни в России на уровне от 30% до 50%, что открывает перед ними широкое поле деятельности. У западных корпораций, в отличие от отечественных, не только колоссальный опыт работы в этой сфере, но и уже полностью отлаженный, готовый продукт. Удастся ли удержаться нашим компаниям – вопрос, скорее, корпоративный. Потребителю-то ведь все равно, у кого оформлять полис, лишь бы страховщик оперативно и «без нервов» выплачивал все положенные компенсации.

ВНИМАНИЕ

Самое досадное то, что на фоне роста благосостояния россиян, снова подняли голову всевозможные финансовые аферисты, чья деятельность направлена на незаконный вывод денежных средств из нашей страны за рубеж. Различные сетевые (MLM) компании продолжают обманывать наших сограждан, предлагая им приобрести полисы страхования жизни «надежных» зарубежных компаний, а заодно обзавестись собственным MLM-бизнесом. В частности, в Петербурге с 90-х годов прошлого века действует крупная сетевая структура швейцарского происхождения.

Хочется сразу предупредить доверчивых петербуржцев (да и не только их) о том, что трансграничное страхование в России запрещено. То есть полисы иностранных страховых компаний, за исключением «Зеленой карты», на территории нашей страны продаваться не могут. Это нарушение закона. Кроме того, весьма сомнительна (и практика это подтверждает) возможность получения страховой выплаты за рубежом на основании документов отечественного происхождения.



Полис для полюса

Страховая компания «АСК-Петербург» застраховала две полярные экспедиции, которые отправились в Северный Ледовитый океан на атомном ледоколе «Россия».

Институт Арктики и Антарктики застраховал 14 участников экспедиции по всем рискам на общую сумму свыше 4 млн руб.; оборудование (зонды, акустический доплеровский

измеритель и пр.), используемое для исследований, также застраховано в АСК на сумму 5 млн руб. Работы будут проходить сначала на атомоходе «Россия», а в

августе участники пересядут на научно-исследовательское судно «Академик Федоров» и отправятся на станцию «Северный полюс-35».

На том же ледоколе отправилась и вторая застрахованная в АСК экспедиция, организованная ВНИИ «Океангеология». 18 участников экспедиции застрахованы на

сумму 5,4 млн руб. А страховое покрытие оборудования для исследований (профилограф, подводная фототелевизионная аппаратура, скальная драга и пр.) составило 4,5 млн руб.

Атомный ледокол «Россия» будет работать в акваториях Северного Ледовитого океана, моря Лаптевых, Восточно-Сибирского моря.

лиц. № 2905 77 от 28.02.2006 г.

**Страхование
по всем правилам**

Санкт-Петербург, Московский пр., 216, тел./факс: 321-66-28
ул. Благодатная, 43, тел./факс: 388-67-79, 373-46-26

ПК • гарант
Страховая компания

О новых сервисах и криминале

В мае прошло очередное плановое заседание президиума Союза страховщиков Санкт-Петербурга и Северо-Запада. Председателем заседания была избрана генеральный директор ЗАО ЦНИА «Панацея» Ольга Самоварова.

В числе первых был рассмотрен традиционный вопрос о вхождении в ассоциацию нового члена. С просьбой о вступлении в союз обратилось ОАО «Страховая компания «ГАЙДЕ».

Далее страховым сообществом, пополнившим свои ряды, подробно был рассмотрен вопрос о ходе подготовки к научно-практической конференции (6-8 июня) на базе Санкт-Петербургского государственного университета экономики и финансов «Государственное регулирование и корпоративное управление страховой организации».

Стараниями завкафедры страхования СПб ГУЭФ Светланы Яновой в городе на Неве состоялся еще один крупный деловой форум. (На момент подписания номера в печать мероприятие уже состоялось. Подробный отчет читайте в следующем номере «Страхового случая». – Ред.)

Представители страхового сообщества обсудили обращение ООО «РЖД Тур» о возможности страхования бланков строгой отчетности на случай утери.

Два других выступления – директора издания страхового рынка «Страховой случай»

Сергея Авдеева и генерального директора Некоммерческого партнерства «Страховой информационно-аналитический центр» Константина Байкова – были посвящены теме публикации утраченных бланков строгой отчетности. Издание дает возможность публикации утраченных бланков в приложении «Внимание!», а некоммерческое партнерство on-line размещает номера утраченных документов в сети Интернет по адресу <http://policy.iiac.ru>. Сетевой сервис позволяет клиенту определить действительность полиса мгновенно, введя

его номер по мобильному телефону.

На этом тема Интернета не была исчерпана. Члены союза высказали свою озабоченность в связи с информацией криминального характера по взламыванию и угонам автомобилей, которая размещена на ряде информационных порталов (форумах) в сети. Представители страхового сообщества постановили направить письмо в ВСС и МВД РФ с просьбой обратить внимание на данную информацию, а также провести проверку законности существования такого рода сайтов.

Два юриста...

На Международной конференции «Страхование. Право. WTO. Проблемы правоприменения в контексте предстоящей либерализации страхового рынка России» были обнародованы планы по созданию Ассоциации страховых юристов России.

На сегодняшний день организована инициативная группа, которая займется разработкой и утверждением устава ассоциации, а также предложений по формированию руководящих органов ассоциации.

Деятельность ассоциации будет сконцентрирована в области решения вопросов, связанных с консолидацией усилий страховых юристов России и организацией их активного взаимодействия с зарубежными коллегами. Интерес к сотрудничеству с вновь создаваемой организацией проявили такие юридические объединения, как Ассоциация юристов России, Англо-Российская юридическая ассоциация (Лондон), английская

общественная организация страховых юристов Forum of Insurance Lawyers.

По словам председателя коллегии адвокатов «Вэтта Лигал» Константина Саранчука, вошедшего в инициативную группу, создание ассоциации продиктовано грядущими изменениями на страховом рынке РФ. «Вступление России в WTO и либерализация национального страхового рынка неизбежно вызовут серьезные изменения как в экономике, так и в страховом секторе. Иностранцы принесут на наш рынок иные правила игры, другой подход к страхованию, что скорректирует принципы взаимодействия всех субъектов страхового рынка, в том числе и юристов. В этой связи нам очень важно консолидировать свои усилия для того, чтобы быть готовыми к работе в новых условиях и при этом успешно конкурировать с иностранными коллегами», – сказал Константин Саранчук.

Компании в спецовках

Депутаты Госдумы 6 июня 359 голосами «за» (при необходимом минимуме в 226 голосов) приняли поправки к закону о страховом деле, делающие бессрочным отказ компаний от страхования жизни в рамках специализации.

Согласно поправкам, страховщики, решившие специализироваться на имущественном страховании, могут продолжать обслуживать страхователей и застрахованных по договорам страхования жизни до окончания срока действия этих договоров, но не могут изменять их и заключать новые. До 1 июля 2007 года компании должны сообщить в Федеральную службу страхового надзора, страхование каких объектов они желают ограничить, а затем прекратить.

Законопроект в Госдуме представлял президент Всероссийского союза страховщиков, депутат Александр Коваль. Он

отметил, что вступивший в силу четыре года назад закон № 172-ФЗ обязал страховщиков до 1 июля 2007 года разделить бизнес, выбрав либо страхование жизни, либо иное страхование.

«Многие страховщики успешно провели специализацию, одни создали дочерние компании для ведения договоров личного страхования, другие понадеялись на русский «авось», но большинство оказалось заложниками Минфина, поскольку это министерство до сих пор так и не утвердило важный для специализации документ – порядок передачи страхового портфеля», – рассказал депутат. По его словам, прекращение или передача сотен тысяч договоров страхования жизни, находящихся на обслуживании у ряда страховщиков, требуют значительного времени. Также «объективно сложно» получить письменное согласие от всех страхователей и застрахованных лиц на замену страховщика.

Общественная взаимность

Поправка, продлевающая до 1 января 2008 года срок, в течение которого общества взаимного страхования (ОВС) должны получить лицензию ФССН, была принята 6 июня в рамках второго чтения законопроекта о специализации страховщиков. Ее автор – депутат Владислав Резник.

Крайние сроки для лицензирования страховых брокеров и перестрахования остались прежними – 1 июля 2007 года.

Кроме того, кредитный комитет Госдумы рекомендовал принять во втором чтении закон об ОВС.

Законопроект определяет порядок осуществления взаимного страхования имущественных интересов исключительно членом общества взаимного страхования (ОВС). Деятельность ОВС, которое займется страхованием лиц, не являющихся членами общества, будет регулироваться Гражданским кодексом и законом о страховом деле.

Проект закона «О взаимном страховании» был принят в первом чтении в сентябре 2003 года. Второе чтение документа неоднократно откладывалось, несмотря на то что он входил в число приоритетных. 6 июня

Комитет по кредитным организациям и финансовым рынкам Госдумы одобрил текст законопроекта ко второму чтению.

Античернобыль

Росатом подготовил законопроект о страховании ответственности за причинение ядерного вреда. Лимит ответственности операторов ядерных установок установлен на уровне \$95 млн, что соответствует ратифицированной Россией Венской конвенции.

Об этом заявила 6 июня журналистам председатель наблюдательного совета Росийского ядерного страхового пула (РЯСП), гендиректор компании «МАКС» Надежда Мартянова. Она напомнила, что, присоединившись в 2005 году к Венской конвенции, Россия должна принять национальный закон об ответственности за ядерный вред. «Мы участвовали в рабочих группах по разработке законопроекта при Росатоме, Ростехнадзоре и Минфине», – добавила Надежда Мартянова.

Документ предусматривает такие виды обеспечения ответственности за ущерб в результате ядерного инцидента, как страхование ответственности, банковская гарантия и резер-

вирование средств на счете организации, эксплуатирующей ядерный объект. Состраховщиками ответственности, согласно законопроекту, будут выступать члены РЯСП.

Росатом уже определил список из 26 объектов, которые подпадают под условия Венской конвенции и чьих операторов обяжут обеспечивать ответ-

ственность после принятия законопроекта.

Как отметила Надежда Мартянова, РЯСП уже второй год страхует ответственность концерна «Росэнергоатом» на \$100 млн. Ответственность по этому договору солидарно несут 23 компании пула. Емкость РЯСП сегодня составляет \$300 млн.

АСХ



Санкт-Петербургский институт внешнеэкономических связей, экономики и права

Лицензия Госкомитета РФ по высшему образованию № 24-0768 от 20.03.2002
Государственная аккредитация (свидетельство № 0601 от 20.05.2002)

Санкт-Петербургский институт внешнеэкономических связей, экономики и права
ОБЪЯВЛЯЕТ
набор слушателей для получения второго высшего образования по специальности
СТРАХОВАНИЕ.
По окончании выдаются дипломы государственного образца

Адрес: Санкт-Петербург, наб. канала Грибоедова, 92/1
Метро: «Садовая», «Сенная»
Контактные тел.: (812) 310-2090, 312-8114, 312-8242, 315-7964
Адрес электронной почты: ivesep_znanie@mail.ru

ЛАУРЕАТ
ЗНАКА
«ОБЩЕСТВЕННОЕ
ПРИЗНАНИЕ»



реклама

VI РОССИЙСКОЕ СТРАХОВОЕ И ПЕРЕСТРАХОВОЧНОЕ РАНДЕВУ

14-16 ноября 2007
Санкт-Петербург

ДАМЫ И ГОСПОДА!

Оргкомитет Рандеву начинает принимать заявки на участие уже в VI Страховом и перестраховочном рандеву! Всем, приславшим заявки на участие до 28 февраля 2007 года, гарантируются скидки на регистрационный сбор - 15 %.

VI Страховое и перестраховочное рандеву состоится при поддержке правительства города и Группы Осло Марин. Традиционно среди основных участников Рандеву – руководители страховых и финансовых институтов экономической отрасли РФ – основные игроки отечественного рынка, а также зарубежные делегаты, которые, наблюдая стабилизацию российской экономической системы, ищут здесь перспективных бизнес-партнеров.

Рандеву приобрело международный статус и вошло в ряд основных ключевых событий своей отрасли.

МЫ БУДЕМ РАДЫ ВИДЕТЬ ВАС НА VI СТРАХОВОМ И ПЕРЕСТРАХОВОЧНОМ РАНДЕВУ!

ЗАЯВКИ НА УЧАСТИЕ: (812) 703-45-25, 346-76-16
на официальном сайте WWW.RV.OSLO.RU





Олег Петров

1 июня. ДЗД

Когда мы только начинали делать «Страховой случай», шеф одного уважаемого страхового издания предостерег нас: «Профессиональная обязанность страховщика – платить. Поэтому они очень профессионально умеют не платить. Учтите это, здесь они виртуозы». Отчасти он оказался прав. Поэтому не может не радовать то, что, по меньшей мере, на детишек страховые компании денег не жалеют.

Летний сад

В День защиты детей страховая группа АСК устроила праздник для воспитанников детских домов и школ-интернатов в Летнем саду в рамках благотворительного проекта «Наши дети».

Дети, победители городского Фестиваля детского творчества воспитанников детских домов и школ-интернатов, совершили прогулку-экскурсию по Летнему

саду. Для погружения в мир старинного Петербурга всех детей переодели в костюмы XVIII-XIX веков. На главной аллее играл духовой оркестр Дворца творчества юных – клиента и партнера СГ АСК.

На площадках между аллеями Летнего сада прошел конкурс юных художников – участников проекта «Наши дети». Пока художники рисовали на свободную тему

все, что им захочется, лучшие коллективы художественного творчества из детских домов и интернатов выступали на сцене в праздничном концерте.

Картины оценивали специалисты Русского музея. Все артисты и лучшие художники получили подарки и почетные грамоты от страховой группы АСК и журнала «Женский Петербург».

Основной задачей мероприятия было дать возможность

детям, постоянно находящимся в относительно замкнутом мире детских домов, почувствовать себя частью города, его культуры и истории. Выступлениям ребят аплодировали многочисленные жители города и туристы, которые зашли погулять по Летнему саду.

Концерт закончился фейерверком воздушных шаров – «мечтариков». Каждый ребенок смог отпустить своего «мечтарика» и загадать желание. Для ребят – участников проекта «Наши дети» праздник закончился прогулкой по рекам и каналам Санкт-Петербурга на теплоходах, предоставленных фирмой «Водоходъ».

«Каждый питерский ребенок должен в детстве погулять по Летнему саду, как завещал нам Александр Сергеевич Пушкин, – сказал в своем выступлении первый заместитель генерального директора СГ АСК Юрий Берхман, – и дети из детских домов нуждаются в этом не меньше, чем домашние дети».

Следующее мероприятие благотворительного проекта «Наши дети» – ежегодный городской семейный праздник «Большая прогулка», который уже в третий раз пройдет 2 сентября в ЦПКиО им С.М. Кирова на Елагином острове.

«Мультяшкино»

Первый зрительский фестиваль анимации «Мультяшкино» прошел 26 мая в музее-усадьбе Архангельское.

Главными участниками фестиваля стали более 2500 детей – воспитанников интернатов, детдомов, а также ребята из многодетных и неблагополучных семей, нуждающихся в социальной поддержке. Также праздник в Архангельском посетили 3000 детей с родителями.

Фестиваль прошел при поддержке Комиссии Российской Федерации по делам ЮНЕСКО, Комитета по культуре города Москвы, Комитета Государственной Думы по делам женщин, семьи и детей и Федерального агентства по культуре и кинематографии.

На фестивале для детей и их родителей были показаны лучшие отечественные мультипликационные фильмы.

Компания НАСТА застраховала гражданскую ответственность организаторов мероприятия на сумму 2 млн руб.

Юный рыболов

В городе Раменском Московской области, на озере Пионер 2 июня прошел первый ежегодный детско-юношеский фестиваль «Юный рыболов», посвященный Дню защиты детей.

Участниками соревнований стали 20 детей из детских домов.

Страховая компания «Стандарт-Резерв» выступила партнером и страховым спонсором фестиваля. По словам одного из организаторов мероприятия, директора территориального агентства «Жуковский» страховой компании «Стандарт-Резерв» Андрея Шувалова, компания «Стандарт-Резерв» подарила участникам соревнований полисы страхования от несчастного случая сроком на 1 год, со страховой суммой 40 тыс. руб. на каждого ребенка.

По словам руководителя управления развития агентской сети страховой компании «Стандарт-Резерв» Светланы Ермошиной, фестиваль прошел удачно. «Дети получили огромное удовольствие от рыбной ловли на природе, от внимания и подарков со стороны спонсоров и организаторов мероприятия. Мы довольны, что сумели доставить детям радость, и уверены, что участие в подобных благотворительных мероприятиях положительно сказывается на имидже нашей компании», – отметила Светлана Ермошина.

Симфония здоровья и спорта

На протяжении всей своей 60-летней истории «Ингосстрах» последовательно реализует детские благотворительные проекты.

К 1 июня – Международному дню защиты детей – «Ингосстрах» выделил средства Государственному академическому симфоническому оркестру России им. Е.Ф. Светланова для организации и проведения праздничного концерта в Научно-практическом центре медицинской помощи детям.

Второй год подряд «Ингосстрах» поддерживает проведение Дельфийских игр России. Шестые молодежные Дельфийские игры «Великие даты. Великие люди» прошли в мае 2007 года в городе Ярославле. В этом году в соревнованиях по 26 номинациям традиционного и современного искусства приняли участие более 2000 юношей и девушек в возрасте от 10 до 25 лет со всей России.

При поддержке «Ингосстраха» впервые в России в мае состоялся самый массовый детский международный турнир по хоккею с шайбой «Ингосстрах олимпийские надежды». В нем приняли участие 72 команды из России, Латвии, Венгрии и Германии. Турнир проходил на шести ледовых аренах Москвы.

«Ингосстрах» оказал финансовую поддержку Российскому фонду милосердия и здоровья в рамках общероссийской благотворительной программы

«Милосердие – детям». Средства идут на лечение и реабилитацию детей-сирот, страдающих тяжелыми заболеваниями.

Несколько лет подряд «Ингосстрах» сотрудничает с фондом «Свободная школа», который обеспечивает лекарствами и учебными пособиями детей-инвалидов из неимущих и малообеспеченных семей.

С 1997 года «Ингосстрах» принимает участие в проекте ЮНЕСКО «Книжки для маленьких слепых детей». Концепция издания иллюстрированных рельефных книг для детей с нарушениями зрения включена в регулярную программу ЮНЕСКО. Ежегодно в детских садах в разных городах России проходят утренники, на которых дети получают в подарок книги.

С 1998 года «Ингосстрах» оказывает благотворительную помощь московскому детскому саду №47 – специализированному учреждению для детей-инвалидов. Деньги направляются на приобретение годовых комплектов химвещей для бассейна детского сада, ремонт помещений, приобретение и установку игрового оборудования.

С 1998 года компания помогает НИИ детской онкологии и гематологии РАМН. Средства направляются на приобретение

противоопухолевых препаратов для проведения курсов лечения больным детям.

С 2000 года страховая компания оказывает помощь санаторной школе-интернату №25 для детей с заболеваниями опорно-двигательного аппарата. Средства направляются на укрепление материально-технической базы, приобретение учебных пособий и медицинского оборудования.

С 2004 года «Ингосстрах» сотрудничает с Российским фондом помощи издательского дома «Коммерсантъ» для оказания адресной помощи тяжелобольным детям. Страховая компания ежегодно выделяет средства на оплату счетов россиян, которые обращаются в фонд с просьбой о помощи. Фонд гарантирует отбор обоснованных просьб и целевое использование средств.

Социальная деятельность для «Ингосстраха» – это многолетняя традиция и неотъемлемая часть деловой активности компании. За годы работы определились ее приоритетные направления, среди которых программы поддержки отечественного спорта, медицинских и учебных учреждений, организаций культуры и искусства, а также целевая помощь детям и ветеранам.





Евгения Максимова

Приключения контейнера. Эпизод 4.

Продолжение.
Начало в №4 (14).

Оставшийся до места назначения путь проделали быстро и без особых приключений. Машины были разгружены, а контейнеру предстояло отправиться в новое путешествие, на этот раз гораздо дальше. MINU отправляли морем в другую страну.

В порту контейнер был под завязку забит непонятными огромными тюками. Их грузили и грузили, безжалостно уминая, а место все оставалось. Наверное, это была одежда. Никакой другой груз не выдержал бы такого жестокого обращения, да и благополучное состояние этих вещей вызывало большие сомнения. Если они пролежат таким образом хотя бы месяц – а морское путешествие занимает много времени, – страшно представить, в каком виде их предложат потенциальному покупателю.

В итоге последний пакет совместными усилиями погрузчиков был принят уже непосредственно

дверью, и контейнер опечатали. Вскоре MINU был легко подхвачен портовым краном и оперативно перенесен на борт огромного грузового корабля. Масштабы его поражали. В море не бывает узких дорог, так что конструкторам водного транспорта есть где развернуться. За один рейс корабль способен переправить немыслимое для наземных перевозок количество грузов.

Контейнеры стояли плотными рядами один за другим, и MINU оказался втиснут где-то посередине. Принимающая сторона спешно закрепляла грузы – предстоял долгий путь, и следовало свести к минимуму риск потерь. В море нет накатанной колеи, вода – непредсказуемая стихия. За тысячи лет человек так и не научился полностью контролировать океан. Можно построить суперсовременный лайнер, обеспечить всех спасательными жилетами и пользоваться высокотехнологичной навигационной системой. И все равно трепетать перед морем. Будет ли оно добрым? Пропустит

корабль спокойно или учинит неприятности?

Люди, живущие у моря, относятся к нему как к живому существу. Море бывает разным. Оно может отнять и унести навсегда все, что у тебя есть, а может принести на своих волнах с другого края света какой-нибудь необыкновенный подарок. Море – особый, не всех допускающий к своим тайнам мир.

Погрузка закончилась. Оставались кое-какие формальности, которые тоже в скором времени были улажены. Дали команду, и корабль медленно и величественно покинул порт. На его фоне остальные кораблики, суетливо сновавшие в порту, казались карликами. Маленькие волны, ласково покачивавшие лодки рыбаков, для такого огромного корабля были просто ровной водной гладью. Солнце светило, не затеняемое ни единым облачком. Трудно было представить, что в такой чудесный день могут случиться какие-либо неприятности.

Хорошая погода держалась почти неделю. На пассажирских

лайнерах в подобные дни палуба была бы полна расслабленных людей, нежащихся в шезлонгах. У команды грузового корабля возможностей такого времяпровождения, конечно же, не было. Но и они в минуты отдыха

Можно было бы исписать множество страниц «пугалочками» с примерами тех рисков, которые грозят путешествующим по морю. Можно было бы сказать, что без страховки нечего делать на водных просторах, ведь именно ходящие морем создали прообраз современного страхования. Можно было бы рассказать жуткие истории о намотавшихся на винты водорослях и о набухшем зерне, взорвавшем судно изнутри. Но проще предложить читателю выйти на палубу корабля, оглянуться во круг и понять, что стихия и случайность – синонимы. А как бороться со случайностью, мы рассказываем в каждом номере.

с удовольствием подставляли лицо солнцу, наслаждаясь спокойствием моря.

Однако, как это обычно бывает, постепенно, и оттого поначалу незаметно, погода начала портиться. Небо из голубого, пройдя все оттенки синего и серого, стало свинцовым и, казалось, тяжело нависло над затаившимся морем. Волны перестали казаться ласковым, и со все большей настойчивостью били в высокий борт корабля. Возможно, происходи это лет 200 назад, моряки в ожидании бури принесли бы задабривающую жертву морскому царю. Сейчас же они просто еще и еще раз проверяли готовность всех систем дать стихии достойный отпор.

В последние мгновения перед ненастием море затихло. Но это была зловещая, гнетущая тишина, только усиливающая тревогу в сердце неопытного морепла-

вателя. Люди на палубе были сосредоточенны и суровы. Все ждали. И все же шквал налетел внезапно. Все, что было недостаточно хорошо закреплено, зашевелилось, захлопало и зашумело под порывистым ветром. Даже на таком гигантском корабле качка стала ощутимой. Соленые брызги начали долетать до контейнеров. Постепенно, раз за разом попадая в одно и то же место, эти капли будут разъедать краску. Море обязательно оставляет свои следы на всех морских путешественниках.

Очевидно, море решило показать наконец свое истинное лицо. Буря разыгралась не на шутку. Волны становились все свирепее, с каждым разом набирая силу. Посреди бескрайнего пространства бушующей воды корабль перестал казаться большим. Его болтало туда-сюда, как крохотную игрушку в тазу у решившего поиграть в кораблекрушение



ребенка. Крепления контейнеров перестали казаться надежными. Их трясло и лихорадило, как все и всех на корабле.

Люди ничего не могли противопоставить слепой ярости бури. Они просто ждали. Ждали, когда буря закончится. И вот в один момент крепления крайнего контейнера не выдержали нагрузки. Какой-то материал дал слабину, и началась цепная реакция. Невезучий контейнер стал медленно съезжать к борту корабля. И когда очередная мощная волна обрушилась на палубу, его просто смыло за борт.

Удивительно, но, будто только этого и добивалось, море, приняв жертву, почти сразу успокоилось. Так же быстро, как до этого скрылось за тучами, на небе показалось солнце. А людям оставалось только подсчитывать потери.

Море же, как ни в чем не бывало, снова неспешно несло свои волны к горизонту. Может быть, оно навсегда скроет украденное у людей в своих глубинах, а может, сделает каким-нибудь прибрежным жителям очередной роскошный подарок, как будто заглаживая свою вину за постоянно причиняемые им разрушения.

Лицензия Федеральной Службы Страхового Надзора С 3211 86/П 3211 86



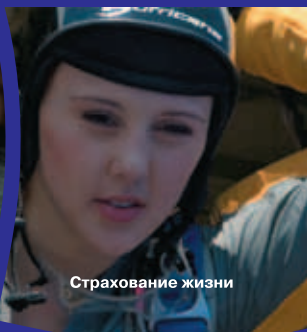
ЮГОРИЯ

ГОСУДАРСТВЕННАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ

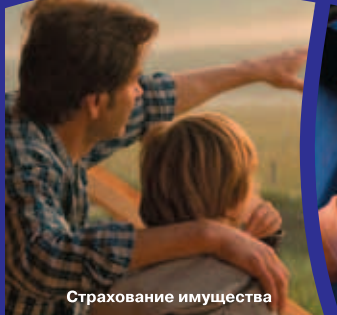
реклама



Страхование ответственности



Страхование жизни



Страхование имущества



Автострахование

узнать будущее
невозможно...

но можно сделать его
более предсказуемым

Для полной уверенности

П. С., ул. Инструментальная, 8 лит. В
тел.: (812) 331-99-33
www.ugsk.ru

Александра Войнова

Сохранить сохраненное

Первые попытки сохранить культурные ценности связаны в России с эпохой Петра I, создавшего единственный на тот момент в России музей – Кунсткамеру. Затем при Екатерине II был создан Эрмитаж, а в 1806 году указом Александра I была превращена в музей Оружейная палата Московского Кремля. Первый же публичный музей – Румянцевский – был открыт в Санкт-Петербурге в 1831 году. Его экспонаты были собраны канцлером Н. П. Румянцевым, среди которых имелась крупнейшая в России коллекция древних церковных рукописных и старопечатных книг. Но найти и собрать предметы исторического и культурного наследия – только полдела, необходимо их еще и сохранить.



В XIX веке инициатива собирания древностей переходит от просвещенных царедворцев к образованным представителям дворянства, купечества, научной интеллигенции и духовенства. Усилиями культурной общественности во второй половине XIX века во всех регионах России создаются музеи, формируются крупные частные коллекции предметов искусства. Охватившее русское общество коллекционирование памятников искусства и старины было одним из основных способов охраны памятников от расхищения и уничтожения. Именно тогда формируются

огромные частные собрания древних церковных рукописей и старопечатных книг.

Вопреки бытующему сейчас представлению, старые иконы и церковные предметы ювелирного искусства до революции были обычными предметами купли-продажи. В Европе и Америке задолго до революционных потрясений 1917 года открывались специальные антикварные магазины по продаже русских раритетов, в том числе икон и церковных предметов декоративно-прикладного искусства, а поставщиками были их основные владельцы – лица духовного звания.

Власть Советов

Конечно, приход к власти большевиков очень сильно изменил судьбу частных коллекций, музеев и научных обществ, так как народ потребовал признать культурные ценности достоянием нации. Национализация в 1918 году имущества Императорского дома, Церкви, дворцов и усадеб повлекла за собой создание новой организации – Государственного музейного фонда, на складах которого были размещены все эти громадные ценности. Созданы законодательная и материальная базы, охранявшие целостность музейных коллекций и гарантирующие необходимые условия их хранения.

В 1986-1987 годах страхование культурных ценностей становится официально признанным видом страхования. В течение долгого времени российские страховые компании прибегали в случае страхования предметов искусства к помощи зарубежных коллег – перестраховывали ценности в западных компаниях, а также пользовались технологиями иностранных страховщиков, так как на западе этот вид услуг уже достаточно хорошо развит. В настоящее время отечественные компании обладают достаточным опытом для самостоятельного осуществления этого вида деятельности.

Правда, как показывает практика, капитализация российских страховщиков позволяет им брать на себя не более 10% ответственности (при среднем лимите ответственности по одной выставке около \$1 млрд). Поэтому без перестрахования за рубежом пока обойтись не удается.

На сегодняшний день выставки российских государственных музеев страхуют по ставке 0,2-0,3% при стоимости экспоната в \$500 тыс. Участникам же приходится смириться с повышенными ставками. Считается, что страховать частную коллекцию имеет смысл при ее стоимости как минимум в 50 тыс.

Для российских страховых компаний страхование культурных ценностей не является прибыльным делом. Страхование культурных ценностей имеет свою специфику и связано с очень большими рисками, а доход от этого несоизмеримо мал. Для большинства страховых компаний это скорее пиар. И это вполне объяснимо, так как современное состояние охраны музеев, мягко сказать, оставляет желать лучшего. Если в музеях мирового масштаба эта ситуация еще не так плачевна, то в небольших музеях денег не хватает не то что на страхование, а на банальные выплаты зарплаты и текущий ремонт.

От гвоздя до гвоздя

Как правило, музеи прибегают к страхованию лишь в случаях вывоза экспозиции. Тогда страховая компания несет ответственность, как принято говорить, от гвоздя до гвоздя. То есть с того момента, как экспонат, к примеру картину, снимут с крепления в родном музее, и до момента его водворения обратно. Таким образом, он остается застрахованным даже во время упаковки, погрузки и монтажа на экспозиции. Страховым покрытием защищаются абсолютно все передвижения экспонатов, предварительное

Без поддержки не оставят

Российским музеям нужна помощь государства при организации международных выставочных обменов. Речь идет о высокой стоимости страхования произведений искусства. Так считает директор Государственного музея изобразительных искусств им. А.С. Пушкина Ирина Антонова.



По словам Ирины Антоновой, условия, в которых организуются выставочные обмены, усложняются с каждым днем. «Проблемы страхования произведений искусства становятся в этой связи большим препятствием. Кроме того, сильно дорожает упаковочный материал, поскольку к нему постоянно возрастают требования. И если мы желаем развития обменов, правительства должны принимать в этом участие», – сказала она.

Так, во всем мире любое произведение искусства, которое отправляется на выставку, должно быть застраховано. Так как цены на предметы искусства растут, то растет и стоимость страховки, и музейные бюджеты не в силах обеспечить экспонаты страховой защитой. Например, в Великобритании такую страховку оплачивает государство.

Но глава Федерального агентства по культуре и кинематографии Михаил Швыдкой попросил музейное сообщество не беспокоиться и заверил, что такая необходимая вещь, как страховка экспонатов, вывозимых за границу, получит государственную поддержку.

«Информер»





и промежуточное складирование и складирование после окончания выставки. Страховая компания несет полную ответственность за пребывание картины вне музея. Также страхуются все убытки и повреждения, возникшие в результате дорожного происшествия с транспортным средством, пожара, удара молнии, взрыва, природных катастроф, бури, действия влажности, кражи, утраты, ограбления и

повреждения (в том числе и в результате преднамеренных и злостных действий третьих лиц), угона самолета. Покрываются и специфические риски, например, расслоение краски или возникновение кракелюров (трещин, которые образуются на живописном слое картины).

Помимо страховки специализированные компании, как правило, обеспечивают необходимые меры безопас-

ности во время нахождения шедевров за рубежом и в пути, а также упаковку, консервацию, связь с галереями и реставраторами. Таким образом, страховая компания может не только компенсировать музею ущерб, но и организовать новые выставки, найти клиента или реставратора.

Цена бесценного

Одна из главных проблем страхования культурных и

художественных ценностей – оценка. Обычно оценка делается тремя методами: по каталогу, по аукционной цене или путем сравнительного анализа.

Сейчас застраховать можно практически любые предметы культурного наследия. Это могут быть изделия из драгоценных металлов, драгоценных, полудрагоценных и поделочных (цветных) камней, ювелирные украшения, декоративные вазы, фигурки, шкатулки, картины, репродукции, гравюры, рисунки, редкие книги и т.д. Все то, что представляет какую-либо культурную ценность.

В заключение хочется отметить, что, несмотря на очевидные трудности, страховой рынок в России развивается уверенно. Необходимость в страховании становится все более очевидной. И не за горами то время, когда страхование станет неотъемлемой частью жизни общества. Остается только нашим государственным органам осознать всю важность страхования культурных ценностей. Так как расходы на страхование просто смехотворны по сравнению с действительной стоимостью великих произведений искусства и опасностью утратить их навсегда.

СПОКОЙНЫЙ ОТДЫХ

По состоянию на 29 мая ФССН выдала временные лицензии на право страхования ответственности туроператоров 14 компаниям. Еще 37 страховщиков, которые занимались этой деятельностью ранее, подали в надзор правила страхования в порядке уведомления.

1 июня вступили в силу поправки к закону «Об основах туристской деятельности», обязывающие туроператоров приобретать финансовое обеспечение в виде страхования ответственности или банковской

гарантии. До июня 2008 года размер финансового обеспечения будет составлять 0,5 млн или 5 млн руб. в зависимости от вида деятельности оператора. Затем верхняя планка поднимется до 10 млн руб.

Если туроператор выберет в качестве финансового обеспечения страхование, его ответственность должна быть застрахована на случай неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств по договору о реализации туристского продукта.

Список компаний, имеющих право страховать ответственность туроператоров

№	рег. № с/о	Название страховой организации	Город
1	1	ОАО «РОССИЙСКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ»	Москва
2	46	ООО «СТРАХОВАЯ ГРУППА «АДМИРАЛ»	Ростов-на-Дону
3	81	ЗАО «СТРАХОВОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО «МЕТРОПОЛИС»	Москва
4	86	ЗАО «СТРАХОВАЯ АКЦИОНЕРНАЯ КОМПАНИЯ «ИНФОРМСТРАХ»	Москва
5	158	СООО «ЖИВА»	Москва
6	191	ОАО «СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ «МОСКВА»	Москва
7	263	ОАО «СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО ЖАСО»	Москва

8	290	ОАО «РОССИЙСКОЕ СТРАХОВОЕ НАРОДНОЕ ОБЩЕСТВО «РОСНО»	Москва
9	319	ОАО «СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ «ДАЛЬЛЕССТРАХ»	Хабаровск
10	621	ОАО «ВОЕННО-СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ»	Москва
11	630	ОАО «СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ «ГАЙДЕ»	Санкт-Петербург
12	915	ОАО «СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ «ПАРИ»	Москва
13	928	ОСАО «ИНГОССТРАХ»	Москва
14	983	ЗАО «СТРАХОВАЯ ГРУППА «УРАЛСИБ»	Москва
15	1083	ООО «СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ «НАСТА»	Москва
16	1208	ОАО «СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО ГАЗОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ»	Москва
17	1263	ООО «НАРОДНАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ «РЕКОН»	Москва
18	1284	ООО «ГРУППА РЕНЕССАНС СТРАХОВАНИЕ»	Москва
19	1298	ОАО «КАПИТАЛЬ СТРАХОВАНИЕ»	Москва
20	1307	ООО «СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ «СОГЛАСИЕ»	Москва
21	1427	ЗАО «МОСКОВСКАЯ АКЦИОНЕРНАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ»	Москва
22	1582	ОАО «СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ «РУССКИЙ МИР»	Санкт-Петербург
23	1675	ОАО «СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ «КЛАСС»	Санкт-Петербург
24	1820	ЗАО «ГУТА-СТРАХОВАНИЕ»	Москва
25	1860	ЗАО «РУССКАЯ КОМПАНИЯ СТРАХОВОЙ ОПЕКИ»	Москва
26	2239	ОАО «АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ»	Москва

27	2240	ЗАО «СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ «АРИАДНА»	Москва
28	2345	ООО «СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ «АЛЬТАИР»	Сочи
29	2346	ЗАО «СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ САМАРА-АСКО»	Самара
30	2397	ООО «СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО «ГЕОПОЛИС»	Москва
31	2489	ООО «СТРАХОВАЯ ГРУППА «АСКО»	Набережные Челны
32	2512	САО «ЭКСПРЕСС ГАРАНТ» (ОАО)»	Екатеринбург
33	2717	ООО «РУССКО-БАЛТИЙСКОЕ СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО»	Санкт-Петербург
34	2877	ЗАО «СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ «МЕГАРУСС-Д»	Москва
35	2905	ЗАО «СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ «РК-ГАРАНТ»	Москва
36	2992	ЗАО «СТРАХОВАЯ ГРУППА «СПАСКИЕ ВОРОТА»	Москва
37	3156	ЗАО «СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ «АВЕСТА»	Санкт-Петербург
38	3211	ОАО «ГОСУДАРСТВЕННАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ «ЮГОРИЯ»	Ханты-Мансийск
39	3259	ОАО «МОСКОВСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ»	Москва
40	3295	ООО «НАЦИОНАЛЬНАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА – РОСЭНЕРГО»	Горно-Алтайск
41	3297	ООО «СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ «НЕФТЕПОЛИС»	Москва
42	3487	ООО «ПЕРВАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ»	Москва
43	3741	ООО «СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ «КОВЧЕГ»	Москва
44	3834	ООО «РУССКОЕ СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО «ПОМОЩЬ»	Санкт-Петербург



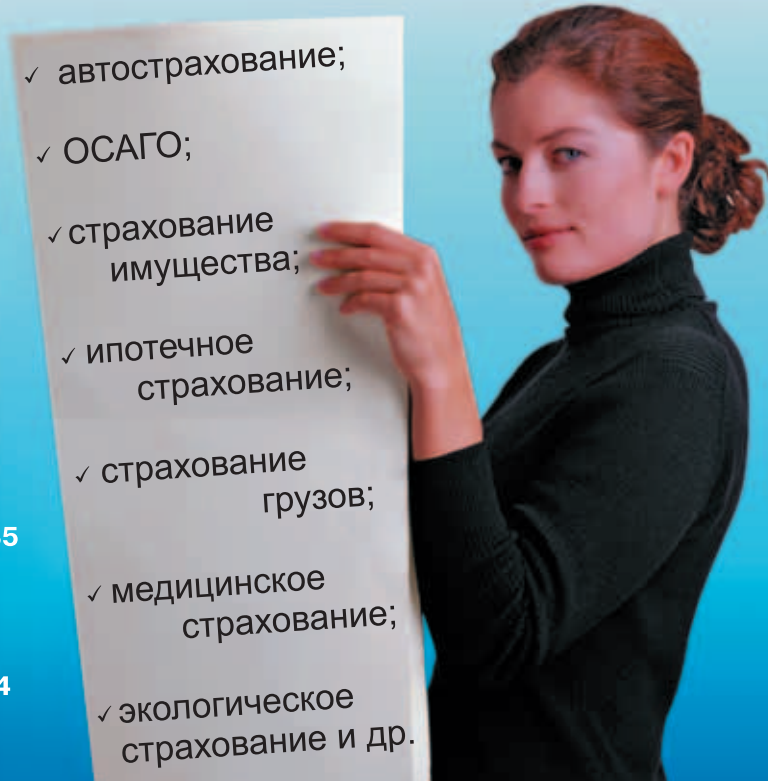
СТРАХОВАЯ ГРУППА **ШЕКСНА**

*Наши гарантии —
Ваше доверие!*

Москва, ул. Б. Академическая, 5а
тел. (495) 580-7858

Санкт-Петербург, Невский пр., 44
тел./факс: (812) 380-9417, 325-7085
e-mail: sheksnaspb@mail.wplus.net

Череповец, ул. Ленина, 47
т. (8202) 53-4503, ф. (8202) 53-4504
e-mail: sheksna@sheksnagroup.ru



Коньяк после пива

Филиал ГСК «Югория» в Казани заключил договор страхования с ООО «Мастер». Было застраховано пиво на складе по полному пакету рисков.



Пакет включает в себя страхование от пожара, взрыва, противоправных действий третьих лиц, стихийных бедствий и др. Страховая сумма составила 40 млн руб.

Нетрудно подсчитать (исходя из питерских цен на пиво), что на складах «Мастера» скопилось не менее 2 млн бутылок. А если учесть разницу оптовых и розничных цен, то казанских запасов эля хватило бы на день всему взрослому населению не только Казани, но и Петербурга. Употребив такое количество прохладительно-горячительного напитка, жители этих городов смогли бы порассуждать на тему пожара пива, взрыва пива, подверженности пива стихийным бедствиям и противоправным действиям третьих, четвертых и иных лиц.

Не отстал от коллег и московский «Энергогарант».

Дагестанский филиал САК «Энергогарант» заключил договор страхования коньячных спиртов с Кизлярским коньячным заводом. Сырье для производства известных

на всю Россию коньяков застраховано по стандартным имущественным рискам. Страховая сумма составила 300 млн руб. В литровом исчислении застрахованного коньяка получилось не меньше, чем застрахованного пива. Правда, эффект от его употребления гораздо заметнее.

«По итогам работы дагестанских предприятий, производящих алкогольную продукцию, в 2006 году уплачено в бюджеты всех уровней 1 млрд 155,6 млн руб. Эта цифра наглядно демонстрирует важность данной отрасли для экономики республики. Страхование рисков Кизлярского коньячного завода – это существенный вклад в стабильность экономики Дагестана», – отмечает первый заместитель генерального директора САК «Энергогарант» Андрей Бирюков.

Хочется вслед за г-ном Бирюковым оценить вклад в стабильность экономики всей страны, произведенный употреблением двух миллионов литров коньяка рабочими и служащими всех уровней.

наш выбор

На основании конкурса, проведенного редакцией издания страхового рынка «Страховой случай», гражданская ответственность водителей издательства застрахована в:

- «АСК-Петербург»
- филиале СК «Арбат» в Санкт-Петербурге



реклама

официальный партнер

194100, Санкт-Петербург, ул. А. Матросова, 4, корп. 2, лит. Д, оф. 201
тел./факс (812) 291-0063, моб. +7 (905) 216-6746
E-mail: newpress@rambler.ru

страховой случай

ЖИЗНЬ БЕЗ ЛИШНИХ МЕЖДОМЕТИЙ

страховойслучай
ИЗДАНИЕ СТРАХОВОГО РЫНКА

www.sluchay.ru (812) **9734790**

Девелопмент + Размтарские услуги
жилая, коммерческая
недвижимость
Профессионализм и комплексный подход = *Олимп 2000*

Ваша квартира + ...
Подготовка и ...
документов, ...
регистрация ... = *Новая квартира*

ОЛИМП 2000
 НЕДВИЖИМОСТЬ ИНВЕСТИЦИИ СТРОИТЕЛЬСТВО

Планирование развития и использования
объекта = *Ваш стабильный доход*

Маркетинговые исследования x *Инвестирование проектов*

Оснащение инженерными сетями + *Возведение коттеджных поселков* = *Огарованная загородная жизнь*

[Объект]ивные решения