

фонда, куда выплачиваются их взносы. Таким образом, удается избежать ростовщических отношений между участниками (это касается, прежде всего, накопительных видов традиционного страхования).

Возможно, что в будущем страховые компании изменят свою стратегию, или правильной сказать интерпретацию, тех или иных страховых случаев. Взять то же глобальное потепление, которое является поистине межнациональной проблемой. Его последствия можно интерпретировать как стандартное исключение из страхового покрытия, а можно как страховой случай. Впрочем, сдвиги в «спорных» вопросах есть уже сегодня. К примеру, некогда появившийся в ЮАР вид страхования и распространившийся по всей Европе и Америке – страхование от смертельных болезней (а именно СПИДа, причем выплату клиент получает после установки диагноза, а не спустя время, учитывая последствия).

Инвестиции должны быть безопасны

Если продолжить тему «спорных» вопросов, то еще одним пунктом здесь будет характер инвестиций страховых компаний. Общедоступна лишь вершина пирамиды – на чем она основывается в действительности, можно только догадываться. Несмотря на общепринятое убеждение, что в страховых компаниях крутятся самые большие и «длинные» деньги, обманчиво считать, будто страховщики работают без риска. Взять последние события в США – кризис ипотечного кредитования. СМИ пестрили заметками, что страховые компании не пострадали в результате шторма на финансовом рынке, и излишняя волатильность не захватила те инструменты, с которыми работают страховщики. Однако в реальности дела обстоят несколько по-другому. 20 декабря 2007 года страховая

компания MBIA (США, страхование облигаций) потеряла в цене своих акций 26%, достигнув минимумов 20-летней давности (рынок всколыхнуло известие, что данная компания имеет \$30 млрд инвестиций, связанных с ипотечным кризисом в США, причем \$8 млрд относятся к высокорисковым). А компании AXA и BNP Paribas (Франция) в августе объявили о выходе своих страховых фондов из рискованных инвестиций после начала кризиса. Поэтому во многом будущее зависит от того, как правильно будут распределять свои средства фонды, управляемые страховыми компаниями. Ведь соблазн слишком велик, и даже гиганты страхового рынка порой противоречат своим собственным словам, участвуя вовсе не в безопасных сделках. Например, компания MBIA, ставит под риск миллиарды пенсионных денег, что вовсе не красит рынок страховых

услуг. Хотя тенденция на мировых рынках говорит об уменьшении теневых механизмов, несмотря на усложнение финансовых схем.

Но участники страхового рынка задаются вполне аргументированным вопросом, смогут ли государственные структуры поддержать страховую систему в случае появления кризиса в ней самой – а именно неплатежеспособности компаний. Сегодня монетарные структуры США, Британии и Евросоюза представили рынку «безопасные деньги» в связи с ипотечным кризисом (последняя дотация Федеральной резервной комиссии США составила \$20 млрд, направленных на пополнение фондов финансовых организаций), справятся ли они с куда большими финансовыми затратами? Вопрос остается открытым.

«Будущее — это то, навстречу чему каждый из нас прибли-

жается со скоростью 60 минут в час». Приводя слова Клайва Льюиса, стоит сказать, что каким бы ни встретило нас это самое будущее со своей предсказуемой кибернетизацией и прогрессом, страховая система будет жить, постоянно развиваясь и совершенствуясь. И несмотря на то что вокруг будут многоэтажные hi-tech-центры, а транспорт будет перемещаться по воздуху, человек также будет стремиться сократить свои риски. Впрочем, в корне вопроса само по себе страхование подразумевает защиту от будущих событий, каковы бы они ни были. Пока еще нет страхового инструмента, который бы назывался общим понятием «страхование будущего», но подготовиться и защититься есть возможность уже сегодня, используя различные виды страхования. Потому – спокойного будущего, только хочется добавить: будьте бдительны.

будущее — это то, навстречу чему каждый из нас приближается со скоростью 60 минут в час